



Met CowTrack op het juiste spoor

Doe meer met één melding

Heleen Worm en Frans Jansen

CowTrack is een nieuw product dat de GD en CRV aanbieden aan veehouders, handelaren en slachthuizen. CowTrack koppelt diergegevens van veehouder aan handel en slachterijen. Met CowTrack kan met één melding de hele administratie rond geboorte, stamboek en verkoop worden geregeld.

Een voorbeeld: Vanuit de geboortemelding worden kalveren die niet voor eigen opfok bestemd zijn, automatisch doorgeseind naar de handelaar. De veehouder geeft hierbij aan welke handelaar de informatie krijgt.

Actueel aanbod

De handelaar heeft met CowTrack inzicht in het actuele aanbod van zijn klanten en kan meteen zien wat hij de komende weken kan ophalen. Hiermee is CowTrack een goed hulpmiddel om efficiënt te werken. Onnodige bezoeken kunnen zo vermeden worden. Uiteraard bepalen de veehouder en handelaar samen hoe ze met CowTrack omgaan.

VeeOnline

CowTrack benut diergegevens beter. Deze hoeven maar één keer vastgelegd te worden en zijn dan voor meerdere doeleinden te gebruiken. Het sluit goed aan bij de bestaande meldsystemen. Met één handeling kan nu de gehele administratie rond geboorte, stamboek, verkoop en afmelding worden geregeld. CowTrack wordt een onderdeel van de website VeeOnline

Behalve nuka's ook slachtrunderen en gebruiksvee aanbieden

Vanaf 1 januari 2010 moeten gegevens van runderen al enige tijd vóór de aanvoer op het slachthuis zijn. Via CowTrack kan de veehouder deze informatie straks direct melden bij de handelaar. Half december worden veehouders en handelaren hierover verder geïnformeerd.



CowTrack

'ei van Columbus' voor de veehandel

Veehandelaar Lammert Schipper uit Tuk (Steenwijk) is een van de handelaren die meedoet aan de pilot van CowTrack. Hij ervaart CowTrack als 'het ei van Columbus' voor de veehandel. "Dankzij CowTrack ben ik af van die inefficiënte ritjes en de vele onnodige kilometers. Je rijdt anders soms naar boeren toe waarvan je bijna wel zeker weet dat ze geen kalveren hebben, maar toch doe je het... Met CowTrack kun je optimaal plannen. Ik weet nu al van mijn vaste klanten wat er voor de komende veertien dagen aan kalverhandel is en kan feilloos uitprinten wat ik kan ophalen. Ik kan daarom CowTrack echt alle veehandelaren aanraden. Zelf zou ik in ieder geval niet meer zonder kunnen. Als een boer niet thuis is, dan red ik me zelf. Ook voor hem is dit systeem veel efficiënter. Hij hoeft niet meer na te denken of het kalf wel op tijd van het erf weggaat. Zo gauw hij het kalf opgeeft, heb ik het in beeld en zet ik het ophalen in de planning.

Met CowTrack kan ik ook zien of de veehouder het kalf wel heeft afgemeld, of dat hij het vergeet, of dat hij het afmeldt met een verkeerd nummer. Je houdt zo samen de controle. Dankzij CowTrack heb ik ook meer tijd voor andere contacten in het klantenbestand.

Als een veehouder tekent voor CowTrack is hij van alle rompslomp af en gaat de rest vanzelf. Hij hoeft nu alleen nog maar de geboorte van het kalf op te geven. De veehouders die er aan meedoen bevalt het prima. Ze vinden het ideaal. Ach, en we willen het toch allemaal graag gemakkelijker hebben. Er zijn al genoeg regels waar we mee te maken hebben..."

Schipper stelt vast dat hij zo'n zestig 'vaste' klanten heeft. "Van deze vaste klanten doet er nu 95 procent mee. Handel is weliswaar ook een geldkwestie van vraag en aanbod, maar het meeste is toch vertrouwenswerk. Je moet het gewoon goed doen. Bij sommigen kom ik al veertig jaar."

