

Crisis of niet, Fairplant plust jaar na jaar

Ieder jaar 10 miljoen onderstammen



De zakenpartners Gerard Blok (links) en Jacob Strockmeijer.

Uniek bedrijvenkwartet

“Dit jaar hebben we weer 20 procent meer omzet gedraaid dan vorig jaar. Dat geeft ook aan dat er nog voldoende ruimte is om de komende jaren Fairplant een nog grotere en stabielere plaats in de markt te laten innemen.” Jacob Strockmeijer, de commerciële man binnen Fairplant, klinkt overtuigd en is dan ook vastbesloten om de komende jaren nog meer financiële successen te gaan boeken. Fairplant is de volledig zelfstandige en autonome handelspoot binnen een uniek bedrijvenkwartet, waarbinnen ieder bedrijf zich in zijn eigen specialisme bezighoudt met de productie, sortering en afzet van onderstammen. Boomkwekerij Blok levert in deze een groot deel van de door Fairplant te vermarkten

een- en twejarige vruchtboomonderstammen, Sorteerbij Blok draagt zorg voor alle sorteeractiviteiten voor meerdere teeltbedrijven/leveranciers van Fairplant en Gejo Grading Services tenslotte is een volledig autonoom ontwikkeling- en handelsbedrijf dat zich volledig richt op de verhuur en verkoop van sorteermachines. Deze unieke combinatie van verschillende bedrijven heeft zich inmiddels wel een vaste en prominente plek binnen de wereld van de vruchtboomonderstammen weten te verwerven. Op papier zijn alle activiteiten op één plek in de weidse Noordoostpolder geconcentreerd. Een groot deel van de ruim 10 miljoen stuks vruchtboomonderstammen die Fairplant jaarlijks in de markt wegzet, is afkomstig van het eigen

productiebedrijf Boomkwekerij Blok. Het percentage dat door derden wordt aangeleverd ligt rond de 70 procent. Het areaal van Boomkwekerij Blok omvat in totaal 12 hectare moerbedden met daarop de eenjarige planten en 6 hectare voor de twejarige. Om alle werkzaamheden uit te kunnen voeren zijn er op de kwekerij naast Gerard Blok nog twee fulltimers actief. En ook bij Fairplant heeft Strockmeijer de steun van twee vaste krachten, waarvan een zijn zoon Stefan is. In het hoogseizoen maken de bedrijven gebruik van een zevental oproepkrachten. “We proberen alles zoveel mogelijk te mechaniseren en automatiseren”, laten beide directeurs eensgezind weten.



Daar waar als gevolg van de economische crisis de spreekwoordelijke voegen hier en daar kraken, gaat het Fairplant in Luttelgeest goed voor de wind. Het handelsbedrijf in de Noordoostpolder - eigendom van Jacob Strockmeijer (rechts) en Gerard Blok - is gespecialiseerd in het vermarkten van een- en tweejarige vruchtboomonderstammen. Sinds de start van het handelsbedrijf in 2005 is de omzet jaar na jaar enkel nog verder gestegen.

Auteur: Ruud Jacobs

Achtergrond

brein achter de software, vandaar de naam GeJo, als samenvoeging van beide voornamen. "Door de kennis die we met de ontwikkeling van onze eigen sorteermachines hebben opgebouwd, was de stap snel gemaakt om als GeJo ook machines te gaan verkopen en verhuren. We hebben inmiddels al twee mobiele sorteermachines in de verhuur." Bij de Poolse sorteervestiging in Dresdenko werken in het hoogseizoen, dat van half november tot eind maart loopt, zo'n 100 werknemers. Behalve voor vruchtboomonderstammen worden de sorteermachines daar ook ingezet voor het sorteren van bos- en haagplantsoen, zoals beuken, eiken en linden. Verder worden er ook sierheesters, zoals Hypericum gesorteerd. Alle in Polen gesorteerde onderstammen komen terug naar Nederland om vervolgens in Luttelgeest in houten boxpallets te worden verpakt, en om van daaruit in koelauto's naar de diverse bestemmingen binnen en buiten Europa te worden verzonden. "Specifiek per afzetgebied werken we met vaste vervoerders", licht Strockmeijer toe.

Fairplant

De totale handelsproductie van ruim 10 miljoen onderstammen is verdeeld over 20 types, allemaal bestemd voor de veredeling van appels, peren, kersen en pruimen. Behalve de onderstammen voor vruchtbomen bestaat het assortiment planten dat door de Fairplant vandaag de dag geleverd kan worden, verder onder meer uit een breed scala aan bessensoorten, frambozen en bramen. Al naar gelang de wens van de klant worden deze geleverd in kleine en grote potten, variërend van een kleine P.7 tot een pot van 7,5 liter voor vertakte struiken. Een tweetal andere takken van 'sport' die Fairplant beheerst zijn de in-/verkoop van rozenonderstammen en de levering van zogenoemde zetstammen voor de het opkweken van solitairen en laanbomen. Ondanks het feit dat het gebruik van rozenonderstammen door de teelt van rozen op eigen wortel en/of gestekte is teruggedrongen, blijft er volgens de Fairplant-directie voldoende vraag naar sterke onderstammen. Zij het wel dat het sortiment in de rozenonderstammen inmiddels tot zo'n vijf hoofdsoorten is teruggebracht. Fairplant doet inmiddels wereldwijd zaken, waarbij de focus wel op Europa is gericht. Op de landkaart aan de wand gaat de vinger van Strockmeijer van oost naar west en van noord naar zuid. "Van Scandinavië tot Turkije en van Griekenland tot in Spanje en Portugal. Ook naar China en Oekraïne gaan onze onderstammen.

Sorteerwerk

Het begin van het onderstammenimperium ligt bij Gerard Blok, die na zijn akkerbouwperiode in het begin van de jaren negentig eerst de overstap naar de boomteelt en vervolgens sinds 2000 alle sorteeractiviteiten naar Polen heeft overgeheveld. Het is met name de algehele problematiek en regelgeving rond de aanstelling van buitenlandse werknemers die Blok tien jaar geleden hebben doen besluiten om het arbeidsintensieve sorteerwerk oostwaarts te verplaatsen. "Via Goosens' Flevoplant in Ens ben ik met uiteindelijk mensen in Polen in contact gekomen. We zijn eerst voorzichtig met één vrachtauto gestart om te kijken hoe dat zou gaan verlopen. Nu doen we er zo'n veertig", aldus Blok die aangeeft van het geno-

men besluit nooit enige spijt te hebben gehad. Volgens Blok zijn er door de grotere volumes in het voormalige Oostblokland makkelijker dingen te organiseren en te regelen die de algehele bedrijfsvoering uiteindelijk alleen maar ten goede komen. "Een sorteerbedrijf dat snel en effectief kan werken, maakt ons als geheel immers sterk en flexibel."

Inmiddels draaien in Polen twee grote door Gejo Grading Services ontwikkelde sorteermachines. "Deze machines sorteren zeven planten per seconde, hetgeen overeenkomt met 1 miljoen stuks per week. Alle planten worden volautomatisch op maat, lengte en aantal gelezen." Zakenpartner Jos Broeders is in deze het grote



Gerard Blok showt het mengsel van zaagsel en turf dat tussen de vruchtboom-onderstammen wordt gestrooid.



Het mengsel van zaagsel en turf zorgt voor een hogere zuurgraad van de bodem, dit ter bevordering van de wortelgroei van de onderstammen.



Met een zelfbedachte constructie wordt het mengsel tussen de eenjarige onderstammen gereden.



De onderstammen van Boomkwekerij Blok worden gekweekt voor fruitbomen van appels, peren, kersen en pruimen.



Ondanks het streven om zoveel mogelijk werkzaamheden te mechaniseren en automatiseren, rest er soms toch niets anders dan het vertrouwde handwerk.



Boomkwekerij Blok, leverancier van Fairplant, omvat 12 hectare moerbedden met daar op de eenjarige planten en 6 hectare voor de tweejarige.

Maar de meeste planten gaan naar Italië. In het afgelopen handelsseizoen 2009-2010 is Fairplant zelfs het grootste exporterende bedrijf van vruchtboomonderstammen naar Italië geweest", laat Strockmeijer met gepaste trots weten. En het aantal bestellingen vanuit het buitenland groeit volgens de commercieel directeur nog steeds. "We worden nog wekelijks benaderd door mensen waar we nog nooit van hebben gehoord." Het feit dat de klanten zich nog steeds zelf op een presenteerblaadje aandienen, heeft volgens Strockmeijer alles te maken met de betrouwbaarheid, correctheid en kwaliteit die het bedrijf Fairplant uitdraagt. "Het is een kwestie van naam en faam. Reclame via bestaande klanten werkt nu eenmaal het beste." Met name de kwaliteit van het afgeleverde product is volgens Strockmeijer het allerbelangrijkste. "Het moet allemaal goed en gezond zijn. Dat wat de klant verwacht over hetgeen hij heeft gekocht, moet hij uiteindelijk ook krijgen. Dat stralen we als bedrijf ook uit." Strockmeijer is dan ook de geestelijk vader van de naam Fairplant. "Ik had al jaren deze naam in mijn hoofd en ben er in blijven geloven. Er zit gevoel in deze naam en die komt ook redelijk in de buurt van het woord fairplay. De naam heeft iets van eerlijk, betrouwbaar en transparant. Zowel naar klanten, leveranciers als ook naar keuringsinstanties toe. Met name naar onze

leveranciers hebben we zo iets van, een goed product moet beloofd worden en dat moet ook in de prijs tot uitdrukking komen."

Omzetgroei

De vraag naar uitgangsmateriaal is nog steeds erg groot, aldus Strockmeijer. "In Oost-Europa liggen bijvoorbeeld nog ongekende mogelijkheden. En Zuid-Amerika wordt ook steeds interessanter. Vanwege de dure euro was dat niet eerder haalbaar. Er is nog steeds meer behoefte aan planten dan aan klanten." De grote vraag is volgens Strockmeijer de reden dat de hofleveranciers van Fairplant in de afgelopen jaren zijn gaan uitbreiden. "Tegenwoordig leveren die tussen de 500.000 en 1.500.000 onderstammen." Ten opzichte van het allereerste jaar is de omzet van Fairplant dit jaar verdubbeld. "We groeien met de productie van Blok en de andere leveranciers mee. Maar je moet wel oppassen om niet verder te springen dan je polsstok lang is. Met andere woorden; je moet het als organisatie ook wel allemaal aan kunnen en het opgebouwde vertrouwen steeds opnieuw waarmaken. We zijn gewone jongens die gewoon hard werken en verder een prima samenwerking hebben. En als groep heb je hierdoor een heel goede positie op de markt", zo besluit Strockmeijer.



Een medewerker van Boomkwekerij Blok verspreidt met een riek het ingereden turfmengsel tussen de planten.