



## Er ligt toekomst op het dak

### Aad Vermeer richt zich met nieuwe poot onder zijn bedrijf op dak & gevelgroen

Voor outsiders lijkt het misschien of begroening van daken en gevels een kleine nichemarkt vormt. Niets is minder waar. Al jaren laat deze markt tweecijferige groeicijfers zien, maar boomkwekers werden hier amper door getriggerd. Aad Vermeer uit Haaren denkt daar heel anders over. Hij heeft zelfs naast zijn bestaande bedrijf kwekerij Aad Vermeer, een compleet nieuw bedrijf opgericht Greenmakers, dat zich exclusief gaat richten op producten voor daken en gevels.

Auteur: Hein van Iersel

Het feit dat kwekers nooit veel brood zagen in dak & gevelgroen heeft waarschijnlijk veel te maken met het dominante product in deze sector: sedum.

Sedum is een familie van vetplanten die op dunne tot zeer dunne substraatlagen kunnen groeien. Deze planten hebben met elkaar gemeen dat ze zeer droogteresistent zijn en extreem makkelijk te telen. Het is voor Vermeer dan ook niet de complexiteit van de teelt die hem aanspreekt, maar eerder de complexiteit van de markt die zijn producten moet gaan afnemen. De belangrijkste manieren waarop sedum

nu wordt aangeboden zijn enerzijds matten die kunnen worden uitgerold op een dak en anderzijds als kleine pluggen. Vermeer wil daar met Greenmakers een aantal nieuwe producten langs gaan zetten. Om te beginnen pluggen die worden opgekweekt in 66-gaats trays. Vermeer: "Wij willen ons hierbij richten op de kleinere hoveniers en op de maatwerkproductie. Op dit moment hebben we bijvoorbeeld planten geleverd voor een sedumdak, waarbij we het sortiment van de planten hebben aangepast aan het kleurschema van de architect."

Vermeer wil zich per se echter niet gaan ontpop-

pen als een nichespeler. Op dit moment heeft hij ongeveer 300.000 sedums op voorraad. Dat moet in een paar jaar groeien naar een omzet van minimaal een miljoen planten per jaar.

#### Gat in productie

De hoofdtek van het bedrijf van Vermeer bestaat uit bamboeplantgoed in 1 liter potten en Agapanthus in 5 liter potten. Vermeer: "Deze producten kunnen we grootschalig afzetten naar vooral Duitsland. Daardoor hebben we gedeeltes van het jaar ruimte in onze kas, het containerveld en workload. Dat is de belangrijkste reden dat



## Kwekerij Aad Vermeer/ Greenmakers in cijfers:

- 1.000 meter kas met vloerverwarming (poothoogte 3,5 meter)
- 4.000 meter moderne kas (poothoogte 6 meter)
- 7.000 meter containerveld met volledige recirculatie
- Twee waterbassins en rietfilter
- 5 hectare volleggronds teelt met wisselteelt voor 3 hectare bamboemoederplanten

we met sedum gestart zijn.”

Naast sedum op matten en in 66-gaats stektrays heeft Vermeer ook een 40 x 40 cm grote cassette ontwikkeld, die zo op het dak gezet kan worden. Ook hier is Vermeer strikt gesproken niet uniek. Het bedrijf Mobilane, dochterbedrijf van Darthuizer heeft al enkele jaren een vergelijkbaar



Cassette voor dakbegroening.

product op de markt, maar Vermeer claimt een aantal voordelen voor zijn cassette. Zo zouden zijn cassettes beter in elkaar klikken, beter afwateren en beter op het dak blijven staan. Het grootste voordeel wordt volgens Vermeer bepaald door de selectie van de planten. Vermeer heeft soorten en moederplanten geselecteerd die zeer duurzaam zijn en probleemloos vele jaren op het dak kunnen overleven in het Midden en Noord Europese klimaat.

De cassettes wegen bij volledige verzadiging ongeveer 12 kilo. Dat geeft een druk van 75 kilo per vierkante meter. Door wat aanpassingen in het substraat zou dat terug te brengen moeten zijn naar minder dan 65 kilo per meter. Het gewicht per vierkante meter is voor opdrachtgevers erg belangrijk, omdat dit bepaalt of een product wel of niet op een bepaald dak geplaatst kan worden.

## Er zit een gat in de sedummarkt tussen de miniplug en de p9 maat

### Geheim

Naast de cassettes, de sedummatten en de pluggenteelt heeft Vermeer ook plannen om systemen voor gevelbegroening te gaan leveren. Hier wil Vermeer niet al te veel over zeggen. Alleen dat het ook hier belangrijk is om een geïntegreerd systeem te leveren, inclusief gevelbeplan-

ting, dat makkelijk en duurzaam tegen een gevel bevestigd kan worden. Vermeer wil overigens over meer zaken geen uitspraken doen. Speciaal voor Greenmakers heeft hij sinds kort een onbekende stille vennoot aangetrokken die gaat zich bemoeien met teeltadvies en begeleiding. Doel is dat Vermeer zich hierdoor beter kan concentreren op marktontwikkeling, netwerken en verkoop.

### Een samenvatting van het sortiment van Greenmakers

- Delosperma in soorten
- Sedum in soorten
- Sempervivum in soorten
- Diverse grasachtigen
- Dianthus in soorten
- Diverse kruidachtigen