

EEN GELUKJE OP DE VEILING

Een interessante manier om aan een nieuwe trekker, maaier of voermengwagen te komen, is de veiling. Ook kunnen overbodige werktuigen via deze weg van de hand worden gedaan. Hoe interessant is de veiling eigenlijk?

Als we het aanbod op de diverse veilingssites (zie 2e kader) bekijken, dan zien we een groot aanbod van tweedehands landbouwwerktuigen. Er is hier nogal wat te koop, al is het grootste deel van het aanbod bestemd voor de akkerbouw. Maar ook voor veehouders is er veel te vinden. Al bestaat de indruk dat zij de gang naar de veiling minder snel maken dan hun akkerbouwcollega's. Volgens Stef Hooijman, agrispecialist bij Troostwijk Auctions, is de akkerbouwer meer een 'machineman' en

de veehouder een 'koeienman'. Dat zou het verschil in interesse verklaren. Troostwijk Auctions organiseert jaarlijks zo'n twintig veilingen voor de land- en tuinbouwsector. Ongeveer vier keer per jaar gaat het om een zogenoemde inbrengveiling, waar overbodige machines kunnen worden ingebracht. In veruit de meeste gevallen betreft het de inventaris van een stoppend bedrijf, bijvoorbeeld een loonwerker. En een enkele keer gaat het om een faillissementsverkoop. "Een hele interessante veiling voor melkvee-

houders betrof het volledige machinepark van een stoppende loonwerker in Friesland, afgelopen voorjaar", vertelt Hooijman. Volgens de veilingcatalogus kwamen er 34 tractoren, twintig opraapwagens, tien oprolpersen, tien zwadharken enzovoorts onder de hamer.

Het aanbod

"Op een veiling tref je ook geregeld hele jonge machines aan, van soms nog maar enkele maanden oud. Dan is er al een behoorlijke klap van de nieuwprijs af", weet Hooijman. Dergelijke werktuigen zul je bij een handelaar in tweedehands machines niet aantreffen. Veel firma's blijven tot het laatst toe door-investeren, ook al is de einddatum in zicht; het is gewoon niet handig om ruim van tevoren bekend te maken dat je ermee stopt. Wat erg gewild is en daardoor behoorlijk aan de prijs? "Dat zijn aannemersmaterialen, zoals slijptollen en zaagbanken", zegt Rustan Avezaat, directeur bij Troostwijk. En als je het over machines voor het veebedrijf hebt, is er altijd veel vraag naar zwadharken. Ook combi- en vlindermaaiers zijn gewild, mits ze goed zijn en niet te oud. "En alles wat wielen heeft verkoopt goed", aldus Hooijman. In een catalogus van het veilingbedrijf vinden we ook hooibalen. "Die veilen wij niet vaak, maar als we de totale boedel veilen, dan zitten dit soort kavels er ook weleens tussen."

Stalinventaris komt zeer zelden onder de hamer. Ook een melkrobot vinden we niet op de veiling. Hooijman: "Een melkrobot is zonder service en aftersales onverkoopbaar. Je kunt slecht tegen de koper zeggen: 'Daar staat ie, demonteer hem maar en neem maar mee.'" Volgens beide heren wordt er op een veiling voor de gemiddelde machine minder betaald dan bij een verkoper van tweedehands machines. "Die moet er ook nog

centage mogelijk nog hoger. Het veilinghuis maakt veel reclame voor de veilingen, ook internationaal, waardoor verkopers kunnen rekenen op maximale aandacht. Een minimale kwaliteit is er niet. "Alles kan geveild worden, zolang het maar geen oud ijzer is", zegt Hooijman. En iets laten veilen met bekende verborgen gebreken, is er wat dit veilinghuis betreft niet bij. "Als wij dát constateren, dan wordt de koop onmiddellijk

'Op een veiling tref je geregeld heel jonge machines aan, van soms nog maar enkele maanden oud.'

wat op kunnen verdienen." Natuurlijk zijn er uitschieters naar boven als meer mensen tegen elkaar op zitten te bieden. Maar je kunt ook een gelukje hebben, zodat je voor een koopje de nieuwe eigenaar wordt.

Materieel verkopen

Troostwijk Auctions beschikt over een internationaal kopersbestand. "40 procent van de kopers op onze doorsneeveiling komt uit het buitenland", weet Avezaat. Bij de agrarische veilingen ligt dat per-

ongedaan gemaakt en kan de aanbieder zijn trekker gaan ophalen in Polen", aldus Hooijman over de consequenties van zulke oneerlijkheid. "Wij zijn zuinig op ons koperspubliek." Hij hecht grote waarde aan een correcte beschrijving van de staat waarin het materieel wordt geveild. "60 tot 70 procent van de kopers koopt het ongezien, puur op basis van de foto's met beschrijving", zegt Avezaat. Op vertrouwen dus. <



De kijkdag

Sommige veilinghuizen bieden de mogelijkheid om het aangeboden te bezichtigen tijdens de kijkdagen.

Foto: Troostwijk Auctions

Kopen op een veiling

- Ga naar de kijkdag en controleer of de machine aan de wensen voldoet. Laat eventueel de motor draaien voor controle. Bied alleen als je er een goed gevoel bij hebt.
- Meld je specifieke interesses bij het veilinghuis. Je wordt dan automatisch geïnformeerd over de veilingen binnen je interessegebied, zonder gebombardeerd te worden met reclame over alle veilingen.
- **Let op:** Bovenop een gekocht kavel is opgeld (veilingkosten) verschuldigd. Ga na hoe hoog die kosten zijn. Afhankelijk van het veilingbedrijf bedragen deze kosten soms wel 25 procent. Dit percentage komt bovenop het biedbedrag.

Interessante veilingen

- Troostwijk Auctions (www.troostwijkauctions.com). Dit veilinghuis organiseert kijkdagen.
- BVA-Auctions (bva-auctions.com). Soms kan het aanbod vooraf worden bekeken.
- Ritchie Bros (www.rbaction.com). Dit veilinghuis organiseert kijkdagen.
- E-bay. De Nederlandse site www.ebay.nl kent nauwelijks aanbod. De Duitse evenknie www.ebay.de kent meer aanbod.
- www.vrijdagveiling.nl. Deze online veiling voor agrarisch Nederland is sinds kort in de lucht en kent daarom nog een beperkt aanbod.