



Naam:	Albert en Gerie, Dick en Riet Garritsen
Aantal melkkoeien:	65
Testvaarzen:	20 per jaar
Bedrijfsareaal:	39 hectare
Roll. jaargem.:	11.909 4,21 3,53 2962 eijr

Het functioneren als testbedrijf was voor Dick, Riet, Albert en Gerie Garritsen niet nieuw. In het verleden functioneerde dit melkveebedrijf in het Gelderse Laren dertien jaar lang als Delta-testbedrijf. Dat was nog binnen het oude fokprogramma van CRV. Twee jaar geleden namen ze die taak weer op binnen het vernieuwde InSire-programma. 'In de tussentijd hadden we vier jaar lang 75 procent stierkalveren', vertelt Albert Garritsen (38).

De nood aan vrouwelijk fokvee nam jaar na jaar toe. Door externe aankoop van fokvee werd het tekort tijdelijk opgelost. 'Als testbedrijf zouden we niet langer last hebben van een vaarzentekort en kregen we de kans om de veestapel goed aan te vullen.' Er speelden nog meer aspecten. 'Het testen van vaarzen is tegelijk ook een uitdaging omdat het genetisch niveau van de melkveestapel weer een stukje hoger wordt.'

Gespreid in de loop van het jaar komen groepjes van vijf tot maximaal tien testvaarzen over van het opfokbedrijf Terwispe. De hoge gezondheidsstatus staat borg voor een veilig koeverkeer tussen de beide bedrijven. Toch is het niet allemaal zo vanzelfsprekend. Albert: 'Het is bij aanvoer telkens wel weer een gedoe met bloed tappen en zo. Daar komen we niet onderuit.'

Met de aan- en afvoerstromen en een con-

Familie Garritsen werkte eerder als testbedrijf en test nu opnieuw CRV-vaarzen

Aanvullend vee

Dertien jaar lang testte de familie Garritsen uit het Gelderse Laren vaarzen voor CRV. Na de stopzetting zes jaar geleden werden er jaren lang ongewild veel stierkalveren geboren. De herstart als testbedrijf lost het vaarzentekort weer op.

tekst Annelies Debergh

tinu wijzigende veebezetting op zijn bedrijf heeft Albert Garritsen al lang vrede. 'Af en toe kom je zo wel een keer familieleden tegen uit koefamilies waar we al enkele jaren wat van hebben in de stal', zegt hij. 'Door de jaren heen ben ik er ook aan gewend geraakt om met een continue veranderende veebezetting te werken.'

Teveel aan vee verkopen

Om geen overschot aan vee te krijgen, verkoopt Garritsen eigengefokte drachtige pinken. De afvoer van vee hangt vooral vast aan de quotumplanning op het bedrijf. 'Ik heb me er de laatste jaren altijd strikt aan gehouden om regelmatig vrouwelijk vee te verkopen. Inmiddels is de stal wat uitgebreid en dan is de drang om te verkopen weer wat minder.'

De huidige acht ton melkquotum melkt de familie Garritsen vol met 65 melkkoeien die een rollend jaargemiddelde scoren van 11.909 kg melk met 4,21% vet en 3,53% eiwit. Doordat de stal is verlengd, is er nu meer comfort en ruimte voor honderd melkkoeien. 'We willen een leefbaar melkveebedrijf houden. In principe kan ik zo doorgroeien naar een miljoen kilo melk', vertelt Albert.

De melkkoeien blijven in elk geval ook in de toekomst binnen. 'Dat was in de vorige testfase ook al zo.' Albert Garritsen wijst op de hoge melkproductie van de koeien. 'Het is een intensief bedrijf en daar gaan we ook in de bedrijfsvoering zo mee om.' Het areaal van 39 hectare bestaat voor tachtig procent uit weiland en voor twintig procent uit mais. Eventueel kopen de veehouders extra mais bij. 'We melken veel per hectare, dus willen we zo veel mogelijk ruwvoer verbouwen op een kleine hoeveelheid grond', beklemtoont Albert. 'Elke stap die een koe buiten bij nat weer zet, is vreten met vijf bekken. Weidgang is hartstikke goed, maar met elke stap die een koe zet, eet en vertrapt ze gras met vier poten. Het past gewoon niet in ons bedrijfssysteem.'

Het fokdoel op dit bedrijf is op eiwit gericht en voor de inseminaties doet deze melkveehouder in hoofdzaak een beroep op InSire-stieren. 'Ik wil via de stierkeuze eiwit en liters in de koeien houden', zegt Albert. Aan het uiterlijk hecht hij enkel functioneel belang. 'Ik hoef geen AB-koeien, zolang ze maar lang meegaan. Een 88 of 89 puntenkoe is mooi om te zien, maar ze moet wel geld opleveren.' |

