

Adolf Langhout tekende afgelopen zomer het contract voor de vermarkting van WWS-stieren in Nederland en België. Hij verwacht veel van verkoop via internet. 'De commerciële veehouder zit niet meer te wachten op mooie praatjes en mooie kortingen.

Hoezo vind je het verrassend dat wij de vermarkting van WWS-stieren voor België en Nederland op ons nemen? We doen al jaren zaken met de Europese KI's die onder de WWS-vlag vallen. Volgens mij was het meer een logisch vervolg.' Adolf Langhout, oprichter en eigenaar van Adolf Langhout Holstein Genetics, zit ontspannen achter een tafel in zijn kantoor in Damwoude. 'Het is op het laatst snel gegaan, dat wel. Maar dat de samenwerking tussen Alta en WWS zou stoppen, was vorig jaar al bekend. Dat wij verder zouden gaan met WWS is pas bekendgemaakt toen we alles op een rijtje hadden.'

Belangenbehartiging

Aan tafel bij Langhout zitten Nelleke Wiedijk en Sietze Akkerman. Zij vormen het duo dat in eerste instantie de nieuwe tak van spermaverkoop onder de ALH-holding laat draaien. Nelleke Wiedijk – vijf jaar was ze werkzaam als secretaresse bij de vee-exporteur firma Schaap – krijgt een aansturende rol vanaf het nieuwe kantoor in Heerenveen. Sietze Akkerman keert, zoals hij zegt, terug op het oude nest en zal als verkoper en adviseur de boer op gaan. De afgelopen twee jaar verkocht hij Britse Cogent-stieren. Daarvoor was hij tien jaar in dienst van WWS. De Noord-Amerikaanse sperma-exportorganisatie WWS kent een lange historie. Bij de start van WWS, dat eigenlijk staat voor World Wide Sires, waren alle coöperatieve KI-organisaties in de Verenigde Staten aangesloten. Vanaf begin jaren zeventig was de verkoop van WWS-stieren voor Nederland in handen van het FRS, het Fries Rundvee Sundicaat. Stieren als Gardenia, Bell, Chief Mark en

Blackstar stonden bij FRS op de stierenkaart. Na twintig jaar kwam WWS op eigen benen te staan. Onder leiding van Ids Hellinga werden met stieren als Mascot, Mountain, Elton en Patron eind jaren negentig goede zaken gedaan.

Door talrijke fusies en drang naar eigenheid van de Amerikaanse KI's vermarktten in 2001 alleen nog de twee grote coöperaties Select Sires en Accelerated Genetics hun sperma via WWS. Dat was ook het jaar dat WWS in Nederland overgenomen werd door Alta. 'WWS was toen nog in particulier bezit', weet Akkerman. 'Er moest geld gegenereerd worden en daarom werden de rechten in Nederland aan Alta verkocht. Niet veel later kwam WWS in Amerika in handen van de toeleveranciers Select Sires en Accelerated Genetics, zodat ze hun eigen belangen beter konden behartigen. Zij wisten al snel dat ze van de samenwerking met Alta af wilden. Het lag te concurrentiegevoelig.' WWS vertegenwoordigt inmiddels vijf KI-organisaties en dat beperkt zich niet alleen tot de Verenigde Staten. Ook de vermarkting van stieren aan twee Spaanse KI-organisaties Aberekin en Xenetica Fontao en het Duitse SRV vindt via WWS plaats. Juist dat internationale karakter en diverse fokkerijrichtingen spreken Langhout aan. 'Met WWS willen we een zo breed mogelijk pakket stieren aan de commerciële melkveehouder aanbieden. We willen niet in een hokje geplaatst worden. We gaan niet alleen melkstieren leveren of stieren verkopen die gericht zijn op exterieur. Wij hebben voor elke groep veehouders de geschikte stier.'

Langhout heeft het importeurschap op zich genomen maar wordt verder niet

aangestuurd of gesponsord vanuit de VS. 'We gaan voor eigen kop', zoals Langhout het aangeeft. 'WWS is een eigen BV in Nederland.' De embryo- en fokveeverkoop, waarmee Langhout zijn bedrijf opbouwde, is bewust gescheiden gehouden van WWS. Dat wordt het best duidelijk door het feit dat het WWS-kantoor in Heerenveen zetelt en Langhout zelf in Damwoude blijft. 'Ik help nu met het opstarten, maar voor de rest moeten Nelleke en Sietze het doen. Vanwege de handel met embryo's en stiertjes wil ik onafhankelijkheid aantonen zodat ik zaken kan blijven doen met alle KI-organisaties en fokkers. Ik wil ook neutraal fokkerijadvies kunnen blijven geven en daarbij stieren van andere organisaties kunnen adviseren.'

Verkoop via internet

Langhout verwacht veel van de verkoop via de nieuwe website, www.wwsires.nl. 'De commerciële melkveeouders zitten niet meer te wachten op verkopers met mooie praatjes en mooie kortingen. Persoonlijke fokkerijadviezen blijven mogelijk, maar veehouders weten zelf hun fokdoel, kunnen daar zelf prima de stieren bij zoeken op internet en zien meteen welke prijs er tegenover staat. Geen gezeur met gratis sperma en aanbiedingen. Nee, gewoon staffelkortingen en helderheid. Bovendien werkt internet snel en goedkoop. Daardoor kunnen we de prijzen concurrerend houden. Wij gaan niet verkopen, we gaan leveren.' In het verleden was het dikwijls moeilijk om sperma te bemachtigen van populaire Noord-Amerikaanse stieren. Maar dat is geen probleem meer volgens Langhout. 'De Amerikaanse KI's zijn nu zelf eigenaar van WWS. Export is een belangrijke bedrijfstak geworden. De stieren die wij op de stierenkaart zetten zijn vlot beschikbaar. Het blijft wel moeilijk om de echte topstieren, zoals nu O-Man, breed in te zetten. Maar die problemen houd je altijd met de nummer één TPI-stier.' Nog een vooroordeel dat het nieuwe WWS-team zal moeten wegpoetsen, is de



Sietze Akkerman, Nelleke Wiedijk en Adolf Langhout: 'Met 700 proefstieren moet het toch lukken om derde speler op de Nederlandse markt te worden?'

bescheiden betrouwbaarheid van de fokwaarden van Amerikaanse stieren. 'Aan de betrouwbaarheid is de laatste jaren hard gewerkt in de VS', vertelt Akkerman. 'Ook daar wordt nu gestreefd naar honderd dochters op minimaal zeventig bedrijven. Op de huidige kaart staat geen stier met een lagere betrouwbaarheid dan tachtig procent.' De manier van testen door SRV op voormalige Oost-Duitse bedrijven vormt volgens Langhout eveneens geen probleem voor betrouwbare cijfers. 'De omstandigheden in de deelstaat Sachsen zijn anders omdat bedrijven daar gemiddeld drie- tot vijfhonderd koeien hebben, maar er wordt wel goed getest. Kijk maar naar stieren als Clown en Manat. Hun fokwaarden zijn ook in de fokperiode nog steeds best.' Welke WWS-stieren zullen dit jaar veel worden ingezet? Hanno (Hondo Aero x Juror) en Lucifer (Lucky Leo x Jabot) van SRV en ook de al veelvuldig ingezette Amerikaan Art Acres Spock (Patron x Mascot) lijken daarvoor in aanmerking te komen. 'We kunnen veel variatie in bloedvoering aanbieden omdat we van verschillende continenten stieren hebben.' Langhout wordt enthousiast wanneer hij stieren uit wereldbekende koefamilies opnoemt. 'We hebben nu vanuit drie landen de nummer één stier. Welke organisatie kan dat zeggen?' De Spaanse KI's testen op jaarbasis 80 stieren, het Duitse SRV 140 en in Amerika worden jaarlijks een kleine 500 stieren ingezet door de beide WWS-partners. Langhout ziet het zonnig in. 'Met zo'n arsenaal aan stieren moet het toch lukken om na CRV (CR Delta VRV) en Alta de derde speler hier in de markt te worden?'

Jaap van der Knaap

Nieuw team WWS wil derde speler word en in Nederlands-Belgische spermamarkt

'Niet verkopen, maar leveren'