

Het maken van de juiste paringen vindt de familie Engelen uit

Grashoek een van de boeiendste zaken van het boerenvak, maar

niets zakelijks is hun vreemd. Ze verkochten zelfs hun kampioenskoe

Grashoek Roza 65. 'In principe is iedere koe te koop.'

Het gesprek met de broers Gerbert en Ralph Engelen uit Grashoek is nog geen vijf minuten oud of het angstige gevoel van een kalvende koe dringt het kantoor binnen. De overall en laarzen schieten aan en met enige hulp ligt even later een roodbont stierkalf dampend naast haar zwartbonte moeder. 'Zo gaat het meestal hier', verontschuldigt Gerbert Engelen de vroege onderbreking van het interview. 'Koeien gaan bij ons nu eenmaal voor.'

De achternaam Engelen wordt vaak in één adem genoemd met KI Samen in het Limburgse plaatsje Grashoek. Gerbert legt in het kort de organisatie uit. De broers Gerbert (31), Ralph (28) en Bas junior (23) dragen zorg voor het melkveebedrijf dat hun vader Bas en oom Theo Engelen in de jaren zeventig startten en uitbreidden. Vader Bas, 57 jaar inmiddels, ontwikkelde daarnaast KI Samen tot een bedrijf met rond de zestig medewerkers. Vier jaar geleden vond een splitsing van het melkveebedrijf plaats. Theo en zijn zoon Gerald boeren inmiddels even verderop in Evertsoord en namen de helft van de veestapel mee. 'Nu kunnen we elk een eigen koers varen', verduidelijkt Gerbert de bedrijfssplitsing in weinig woorden. 'Mijn vader houdt zich tegenwoordig voornamelijk bezig met het KI-gebeuren, terwijl wij hier de zorg dragen voor een kleine 200 melkkoeien, 300 stuks jongvee en de bewerking van 118 hectare land.'

Royale quotumoverschrijding

Op dit moment is het erg druk in de ligboxen- en de oude voerligboxenstal. Het genoemde aantal van bijna 200 melkkoeien lijkt rijkelijk veel voor het aanwezige melkquotum van 1,1 miljoen kg. Gerbert glimlacht. 'De maand maart melken we inderdaad voor niets. Dat we dit jaar het melkquotum zo fors overschrijden komt door de stagnerende veehandel. Normaal gesproken kunnen we in de wintermaan-

Links: Grashoek Ruth 46 (v. Kelvin), 86 p. Prod.: 1.11 379 11.958 4,27 3,64 LW 134 en Grashoek Ruth 42 (v. Rembrandt), 87 p. Prod.: 2.06 420 14.788 4,80 3,73 LW 128

sche Trademarkdochter werd kort na haar seniorenkampioenschap tijdens de jongste HHH-show verkocht aan de Schepstallen in Bergambacht. 'Wanneer we het nu over haar hebben, begint het wat te kriebelen, maar we blijven bij onze principes. Wanneer de prijs ons aanstaat worden ze verkocht.'

Pleitbezorger voor roodbont

De basis van de veestapel is in de jaren zeventig gelegd door de aankoop van vele roodbonte kalfjes van Cocalico Originator Rex in Duitsland. De roodbonte kleur werd niet geaccepteerd door het stamboek, maar Bas Engelen zag wel wat in de fraaitypische kalveren. 'We hebben er goed mee geboerd', vertelt Gerbert. Het succes in eigen stal was tevens een van de redenen dat de familie Engelen bekend werd als pleitbezorger voor de roodbontbonte Holsteinkoe. 'Zo voelen we ons nog steeds, maar we benutten ook zwartbont', aldus Ralph, die aangeeft dat 60



procent van de koeien het roodbonte haarkleed draagt en 80 procent met roodbont wordt geïnsemineerd. 'We denken gewoon dat zwartbont niet kan zonder roodbont en andersom.'

In de straffe uitspraken die inmiddels de

revue passeren is vader Bas Engelen te herkennen. Uitspraken als 'Ik heb de grootste hekel aan stieren die een hoog celgetal vererven' en 'Productie-index zegt ons niets' laten duidelijk blijken welke richting de fokkerijkoers vaart. 'Koei-

Bas junior, Gerbert en Ralph Engelen: 'We denken dat zwartbont niet zonder roodbont kan en andersom'

en moeten gewoon gezond zijn en zonder trammelangt oud kunnen worden.'

Op het melkcontroleformulier staat een gemiddelde leeftijd van 4.04 jaar vermeld en een rollend jaargemiddelde van 9004 kg melk met 4,57% vet en 3,56% eiwit.

Drie van de vier koeien worden geïnsemineerd met jonge stieren van KI Samen. 'We hebben het voordeel dat we zelf de stieren kunnen zien, zodat we de juiste paringen kunnen maken', vertelt Gerbert, die het maken van de juiste combinaties één van de boeiendste dingen vindt van het boerenvak. 'Soms wil ik een koe niet verkopen vanwege het kalf dat er inzit. Dan ben ik zo benieuwd naar het resultaat van de combinatie die we hebben gemaakt.'

Slechts 25 procent van de koeien krijgt een fokstier als partner. Kian, Titanic en Tribute zijn een aantal malen ingezet, maar pas echt enthousiast zijn de broers over Lightning en Mòhoeve Trademark. 'Trademark is absoluut onze favoriet. Hij kan zoveel aan een koe verbeteren. Zijn dochters starten in productie misschien niet zo hard, maar ze houden de melkgift erg goed vast. Vooral in de Ruthfamilie werkt hij erg goed.' De koefamilie van Ruth is via aankoop op het bedrijf gekomen en de met 89 punten ingeschreven Sierdochter Grashoek Ruth 13 werd meerdere malen gespeeld. 'We spoelen alleen bewezen koeien,' stelt Gerbert, 'en de embryo's planten we alleen in goede draagmoeders in. Draagmoeders hebben volgens onze ervaring invloed op het embryo. De beste kalveren zie je altijd van de eigen dracht.' Ralph vult hem aan. 'We raken er steeds meer van overtuigd dat een natuurlijke wijze de beste weg is. Zo fokken we de kalveren op met zoete melk en dat blijven we doen totdat ze vier maanden zijn. Vanwege para-tbc kan het officieel niet, maar onze vaarzen kunnen wel zonder problemen afkalven voordat ze twee jaar zijn.' Gerbert wijst naar de Trademarkdochter Grashoek Ruth 48. De vaarzenkampioene van Merkelbeek van vorig jaar kalfde op 22 maanden af en maakte een lijst met een lactatiewaarde van 110. Ze kalfde recent voor de tweede keer af. 'Zeg nu zelf, dat is toch een wereldkoe.'

Jaap van der Knaap

Natuurlijk is beter

Familie Engelen: 'We willen gewoon gezonde koeien fokken zonder trammelangt'

