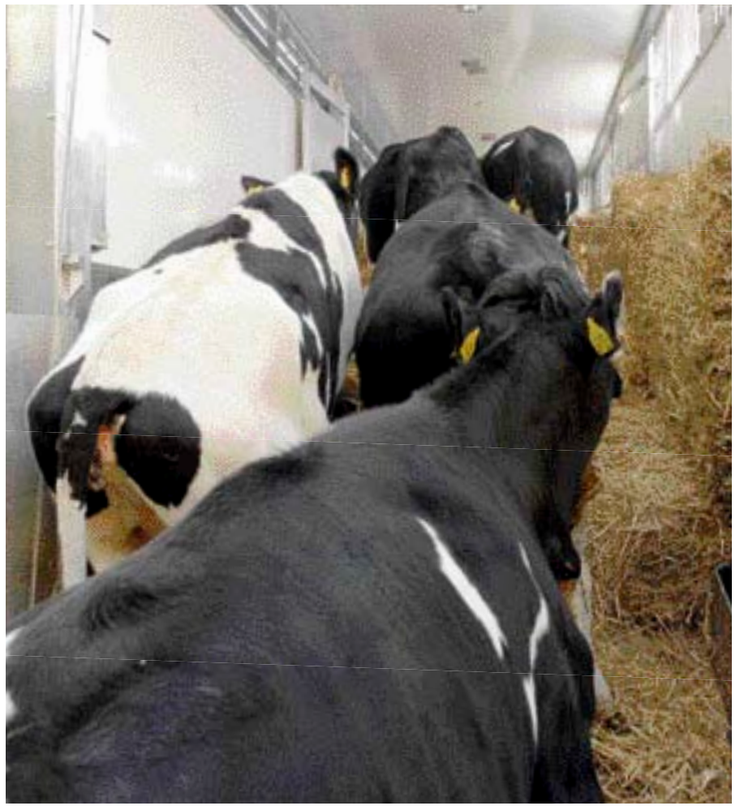


Johan van den Berg: 'Melkquotum blijft bestaan'

Gezondheid leidend

Diergezondheidsregels maken de export en import van vee en sperma kwetsbaar. Desondanks zorgt export voor goede veeprijzen en een verlaging van de kosten van fokprogramma's.

'In een normaal jaar gaan 50.000 drachtige vaarzen de Nederlandse grens over. Met dit soort cijfers kun je inderdaad stellen dat de export van rundvee belangrijk is voor de sector.' Veepro-directeur Johan van den Berg spreekt nadrukkelijk over 'een normaal jaar' omdat dit jaar blauwtong en de Europese regelgeving de export waarschijnlijk tot december aan banden legt.
Volgens Van den Berg heeft Nederland al zeker vijftien jaar lang een overschot aan vaarzen, waarvoor vanuit het buitenland veel vraag is. 'Dat komt omdat we goede kwaliteitsvaarzen leveren en omdat Nederlandse veehouders goed zijn in jongveeopfok. In sommige landen is het heel normaal dat veehouders al het melkgevend vee aankopen omdat ze zelf niet in staat zijn jongvee op een juiste wijze groot te brengen.' Quotumverruiming of zelfs quotumafschaffing zal er volgens Van den Berg niet voor zorgen dat de export van vee verdwijnt. 'Integendeel, veehouders zullen meer koeien gaan melken die weer voor meer kalveren gaan zorgen. Ook de interesse voor gesekst sperma zal ervoor zorgen dat er voldoende jongvee is.'
Daarnaast ziet Van den Berg voor de Nederlandse ki-organisaties een belangrijke rol weggelegd op de internationale spermamarkt. 'Je ziet dat er wereldwijd nu een aantal grote spelers ontstaat. Ik durf niet te voorspellen hoe de marktverdeling er over een aantal jaar uitziet, maar dat daar Nederlandse spelers bij zullen zitten, daar twijfel ik niet aan.'

Investeren in vee

In België neemt de export van drachtige vaarzen een veel minder grote plaats in. Melkveehouder en veehandelaar Karl Miessen importeert juist dieren. Al dertig jaar koopt hij jaarlijks gemiddeld 300 kalveren, vaarzen en stieren uit de Duitse deelstaat Osnabrück. Miessen melkt samen met zijn zoon 100 koeien in het Duitstalige deel van België in Eupen en importeert naast levend vee ook sperma van ki-organisatie Osnabrück. 'Gemiddeld 8000 tot 10.000 rietjes, die naar zowel Wallonië als Vlaanderen gaan', zo legt hij uit. 'Vooral in de periode vóór 1985 was er veel belangstelling voor levend vee. Dat had deels met de holsteinisering te maken, maar we kregen ook opdrachten om hele koppels van tot wel veertig stuks te kopen voor bedrijven die geruimd waren vanwege brucellose.'
Ook afgelopen jaar zag Miessen het aantal aanvragen voor Duitse dieren stijgen. 'De melkveesector was jarenlang niet echt winstgevend, waardoor er veel melkkoeien zijn geïnsemineerd met Belgisch witblauwe dieren. Met de stijging van de melkprijs eind vorig jaar wilde iedereen ineens veel melken, maar er was te weinig vee om aan die vraag te voldoen.'
Problemen bij import omtrent regelgeving voor diergezondheid zijn er volgens Miessen nauwelijks. 'Duitsland ligt qua diergezondheidsstatus voor op België, zeker wat ibr betreft. Ik denk dat de impact van export van vee zich wel zal stabiliseren. Er wordt weer wat verdiend in de sector, veehouders willen wel weer investeren in vee.'

Jaap van der Knaap

Jean Marc Vanempten: 'Elke dag zijn er nieuwe markten'

Machinewereld

De mechanisatiewereld is er een van voortdurend innoveren en inspelen op de actuele vragen in de markt. Belgische en Nederlandse machineproducenten kijken binnen en buiten de grenzen.

'Elke dag opnieuw presenteren zich nieuwe markten. Het komt erop aan om er zo snel mogelijk bij te zijn', zegt Jean Marc Vanempten van Joskin uit het Waalse Soumagne. 'Op dit moment zijn België, Nederland, Frankrijk en Duitsland belangrijke markten, maar ook vanuit Oost-Europese landen zoals Polen groeit de belangstelling.' In 1998 richtte de firma Joskin in Polen een tweede productiebedrijf op voor kleiner landbouwmateriaal en specifieke onderdelen. 'Dat bedrijf vormt het centrum voor export naar Estland, Letland, Litouwen, Wit-Rusland en Oekraïne.'
In de veehouderijsector kreeg Joskin vooral voet aan de grond met de productie van mengmestvaten en -injecteurs. 'In Nederland is dat nog altijd ons nummer-één-product', geeft Vanempten aan. Specifiek voor de rundveehouderij brengt Joskin ook veetransportwagens, weidebeluchters en weidebloters op de markt. Zeker wat de mestinjecteurs betreft geven nieuwe mestwetten in diverse landen een impuls aan de verkoop. 'Vanuit Ierland is er een stijgende vraag. Veehouders moeten er binnenkort mengmest injecteren.' Door een goede benutting van de dierlijke mest valt bovendien veel geld uit te sparen. 'De stijgende kostprijs van kunstmest wakkert de vraag naar maatgerichte bemestingssystemen aan', aldus de Joskin-verkoper.

Goede markt voermengwagens

Export vormt ook een belangrijke poot voor Trioliet, producent van landbouwmachines, gespecialiseerd in voertechniek en gevestigd in het Nederlandse Oldenzaal. 'Meer dan tachtig procent van onze machines gaat de grens over', zegt Jeroen Meijerink, marketingspecialist bij Trioliet. 'Nederland is een klein land, je bent al gauw aan het exporteren.'
Trioliet is in meer dan 45 landen actief, verspreid over de hele wereld. Meijerink: 'In de Benelux halen we een groot marktaandeel. We proberen dat aandeel in elk geval vast te houden en waar mogelijk uit te breiden.' De cirkel rond de Benelux wordt steeds groter, geeft hij aan. Frankrijk en Duitsland zijn grote groeimarkten en ook de belangstelling vanuit Engeland, Italië, Oost-Europese landen en Azië neemt toe. De lage dollarkoers bemoeilijkt het betreden van de Amerikaanse markt.
Met name de voermengwagens liggen goed in de markt. 'Tien jaar geleden stonden voermengwagens nog in de kinderschoenen. De afgelopen jaren is dat veranderd en kende het voersysteem een enorme opkomst.' De schaalvergroting in de sector speelt een grote rol. 'Waar de gemiddelde capaciteit van voermengwagens tot voor kort vaak tien tot twaalf kuub bedroeg, kiezen veehouders nu vaker voor veertien, zestien of zelfs achttien kuub. De capaciteit, de snelheid van de machine, alles moet groter.'
Automatisch voeren vormt een andere uitdaging voor de toekomst, zo voorspelt Meijerink. 'Vijftien tot vijfentwintig procent van de veehouders met meer dan 120 koeien overweegt om over tien jaar automatisch te voeren.'

Annelies Debergh

