



Zonder zijn stamboekkoeien was Mike Miller geen melkveehouder meer geweest. Dankzij goede verkopen is hij erin geslaagd zijn bedrijf van vijftig koeien binnen tien jaar te laten groeien naar tweehonderd. 'Verkoop zorgde voor wisselgeld in moeilijke tijden.' De eigenaar van 'Shanael Holsteins' over het belang van koefamilies en exterieur.

**E**én voor één worden de koeien opgevangen in de box. Drie man, gewapend met scheermachines, werpen zich op de koe. De één scheert de kop, de anderen de onderkant van de buik, de uier en de staart. Luttele minuten later loopt de koe weer in de stal, strak geknipt en geschoren. 'We krijgen volgende week 150 bezoekers', klinkt het opgetogen. 'Ze komen kijken naar onze nieuwe stal én naar de koeien. Alles moet er dus puik



Mike Miller met zonen Paul en Steven: 'Met een goede koefamilie breng je kracht, maat en sterke benen in de stal'

Toch was de rentabiliteit van de melkerij de laatste jaren moeizaam. De melkprijs daalde van 37 naar 24 cent per liter en daardoor moesten veel veehouders noodgedwongen stoppen. 'De verkoop van hoogwaardig fokvee heeft ons erdoorheen gesleept. Zo zorgden we ervoor dat we het hoofd boven water konden houden en ook groei hebben kunnen realiseren', verklaart Mike, die aangeeft dat de melkprijs begin juli rond de 28 cent ligt.

lijk stro in de boxen kunnen doen, maar zand is gewoon het beste.' Een mestvijver met hoogteverschil moet ervoor zorgen dat het zand en de mest gescheiden worden. 'Het is belangrijker dat de koe langer meegaat dan de machine.' De dichte vloer kent een honingraatstructuur waardoor de koeien vlot kunnen bewegen. Daarbij zijn de looppaden licht hellend naar het midden toe zodat de urine niet net achter de boxen ligt. 'Ik houd van schone koeien. Als ze met de staart in de nattigheid liggen worden ze smerig. Daar hebben we nu geen last van.' Ondanks de ruime opzet zou Miller wel één ding anders doen. 'Het looppad achter het voerhek is 3,60 meter, dat zou ik nu ruim vier meter van maken.' In de nieuwe stal geven de koeien gemiddeld 34 liter melk. Dat betekent een 305 dagenproductie van zo'n 10.000 kilo melk met 3,96%vet en 3,30% eiwit. 'We gaan groeien naar 11.000 liter', voorspelt Miller terwijl hij wijst op de enorm gro-

ons', zegt Mike bitterzoet. 'We hebben haar als drachtige vaars verkocht, ja inderdaad toen we weer geld nodig hadden. Ze bracht 5500 euro op en als afgekalde vaars werd ze weer op een veiling verkocht voor bijna 30.000 euro.' Toch was ze een goede reclame voor het bedrijf. Stammoeder Melody, een Preludedochter met 92 punten voor haar exterieur, is met haar negende lactatie bezig. In haar achtste lijst produceerde ze (gewoon in de ligboxenstal) in 305 dagen 10.458 kilo melk met 4,81% vet en 3,21% eiwit. Ook haar met 93 punten opgenomen Rudolphdochter (en de moeder van de Gelpro) loopt nog in de stal. 'Koeien met show, die veel melken en goed fokken, zo willen we ze hebben', geeft Mike aan. 'En dan ook nog eens met veel duurzaamheid.'

#### Koefamilie is duurzaamheid

Deze diepe Britse koefamilie is slechts één van de vele sterke koefamilies in de

# Fokkerij spo nsort bedrijfsgroei

Koefamilies brengen bij Engelse familie Miller betrouwbare basis voor meer levensduur

bijstaan', vertelt Mike Miller (56). Al dertig jaar fokt hij stamboekholsteinkoeien en de handel zit hem in het bloed. 'Als je dat papiertje erbij hebt, moet je er ook wat mee doen. Anders kun je net zo goed commercieel gaan melken.'

#### Melkprijs tussen 24 en 37 cent

Tien jaar geleden stapte de melkveehouder uit het samenwerkingsverband met zijn broer en startte zijn eigen bedrijf in Evesham, een half uur ten zuiden van Birmingham. Hij nam 48 koeien mee naar de gepachte boerderij. Tien jaar later staat er een nieuwe stal met 180 ligboxen, is er een moderne 2 x 10 melkstal gebouwd (met uitbouwmogelijkheid naar 2 x 14) en ziet de toekomst er rooskleurig uit. 'Ik doe het voor mijn jongens Paul en Steven, 30 en 28 jaar zijn ze. Zij hebben lol aan koeien melken.'

De nieuwe stal van vier rijen met zandboxen. 'De koe moet langer meegaan dan de machine'

'Ik ga wisselen van verwerker. Vanaf 1 januari leveren we aan een regionale zuivelverwerker. Dan krijgen we 31 cent en misschien wel 32, want de vooruitzichten zijn heel goed.'

En daarmee ook de groeikansen. Anderhalf jaar geleden molken de Millers nog 100 koeien, inmiddels zijn het er 200 geworden en in het voorjaar van 2008 zijn het er naar verwachting 250. 'We moeten er dan ook met drie gezinnen van leven.'

#### Zand gewoon het beste

Afgelopen herfst werd de nieuwe stal in gebruik genomen. Een stal van vier rijen met voeding aan de buitenkant. 'Zo houd ik het overzicht in de stal. Ik zie alle koeien in één oogopslag, ook wanneer ze tochtig zijn.' Van te weinig voerplaatsen voor de koeien heeft Miller geen last. 'We voeren tmr, twee keer per dag. Er ligt altijd en voor iedere koe goed voer.' Daarnaast is de stal licht en luchtig en ligt er zand in de boxen voor de koeien. 'Stro kost hier bijna niets; we hadden makke-

te en ruime skeletten van de koeien. 'Ze kunnen het gemakkelijk aan, als ze maar veel kunnen eten.'

#### Show voor commercie

Een fraai exterieur is belangrijk bij 'Shanael Holsteins' (een samenvoeging van Mikes volledige naam Michael en zijn vrouw Shan). Zowel Paul als Steven zijn fervente showbezoekers, maar realiseren zich ook dat commercieel melken wel een wat andere koe vraagt. 'In de showing willen we koeien van 1,60 meter, maar wij willen koeien van maximaal 1,55 meter hoog.' 'Onze klanten zijn commerciële melkers, dan kun je met de show niet ver van hen afstaan', voegt Mike toe. 'We moeten een kampioen hebben die iedereen op stal wil hebben.' Het grootste succes behaalde de familie Miller in 2001 met Shanael Leader Marie, 93 punten. En in 2004 werd Shanael Gelpro Melody vaarzenkampioene op de nationale show en ze won de Royal in 2006. 'Maar toen was ze niet meer van

stal. Er lopen Roxy's, Charity's, Edda's en Papposes, allemaal afstammelingen uit verschillende wereldberoemde families. 'Als het financieel kan, kopen we weer wat aan. Daarmee blijft ons bedrijf in beeld.' Bovendien vormen de koefamilies de basis van het melkveebedrijf. 'Productie kun je sturen via de voeding. Er moet een goed exterieur in de koefamilie zitten waardoor ze het lang volhouden. Met drie generaties excellent weet je zeker dat je kracht, maat en sterke benen toevoegt aan de volgende generatie. Voor stieren geldt hetzelfde', vervolgt Miller, die veel Shottles gaat melken en momenteel Outside, Overside Dictator (v. Ford) en Pengate Finest gebruikt. 'Neem altijd een stier uit een beproefde koefamilie met goed exterieur, dan verhoog je de kans op duurzame koeien.'

Alice Boonj