

Internationale pioniers uit de agribusiness aan het woord

Exportise

Charles Wijnen (1960) energiek en bevlogen, begon in 2005 met het verwezenlijken van een droom. Zelf wijn maken. Hij kocht een eeuwenoude wijngaard in Spanje in Montsant en begon vanaf nul. Nu, vijf jaar later kan hij bogen op een topproduct dat wordt geschonken bij sterrenrestaurants als De Librije in Zwolle en Kasteel Wittem in het zuiden van het land. Daarnaast exporteert hij zijn wijn naar zeven landen (waaronder China en Kenia) verspreid over drie continenten. “China bedienen is uniek, zeker gezien de strenge voedselveiligheidseisen die het land stelt”. En Wijnen’s Mas Gras Montsant wijnen zijn bekroond met drie International Decanter World Wine Awards.

“Ik opereer in een nichemarkt. Mijn product past niet in de ‘grote plas wijn’ zoals ik het noem.” Door het beperkte areaal is de productie per hectare gelimiteerd. Het huidige wijngaardareaal in de DO Montsant beslaat ongeveer 2200 hectare, verdeeld over 18 gemeenten waarvan de wijngaard van Wijnen een niet geringe 50 hectare beslaat. Het duurde drie dagen voordat Wijnen zijn gebied met wat verfdotten op bomen had afgebakend.

Montsant ligt in Catalonië op een uur rijden ten zuidwesten van Barcelona. “Waar het echte Spanje begint”, aldus Wijnen. Montsant is volgens kenners de heilige graal van Spanje als het om wijn gaat. “Het is het oudste wijngedebied van Europa. De omstandigheden om wijn te maken zijn hier ideaal. De bodem, die uit leisteen bestaat, is uniek en de wortels van de wijnstruik gaan wel 25 meter diep. Het klimaat is perfect, de hoogte is tussen de 350 en 900 meter en zorgt voor minimale overlast van plagen. De besproeiing (drie keer per jaar) is duurzaam en de vijf typen druiven (garnache, tempranillo, garnache macabeu, cabernet en syrah) zijn ideaal om te blenden.” Wijnen heeft biodynamische wijnen en werkt niet met pesticiden en kunstmest. De wijnstokken zijn van 1939 en

in wijnland geldt: hoe ouder hoe beter de kwaliteit. En alles, echt alles, gebeurt met de hand.

“Desondanks zou ieder ander normaal mens allang de handdoek in de ring hebben gegooid. Ik had geen fles, ik moest een voorraad opbouwen. Praktische zaken als aanschaf van materiaal. Ik moest een tractor aanschaffen (duur!) en er vervolgens zelf mee aan de slag. Een loonbedrijf inhuren en

‘Ik sta af en toe van mezelf te kijken’

aansturen, kurken regelen, mij bezighouden met vinificatie (het eigenlijke proces van wijnmaken), etiketten ontwerpen, deelnemen aan beurzen. Je hebt werkelijk geen flauw idee van tevoren. Ik heb het wiel misschien wel drie keer opnieuw uitgevonden. Ik kan je vertellen dat enig doorzettingsvermogen mij niet vreemd is.”



De Exportise van:

Charles ‘what’s in a name’ Wijnen

Beroep: Wijnboer

Bedrijf: In Nederland Top Wines4u en in Spanje Don Carles Vins s.l.

Sector: Food

Sinds: 2005

www.topwines4u.com

Wijnen heeft zeker tips voor de ondernemer met exportplannen: “Volg altijd je intuïtie, geloof in je zaak, door erover te praten ga je er niet alleen zelf in geloven, je omgeving zal volgen. En vier je succes. Hoe klein ook.” Een goede eigenschap van Wijnen is dat hij niets uitgeeft dat hij niet heeft, en hij zal nooit iets weggooien dat nog op enige wijze werkt. “Ik beoordeel niets op beperkingen maar altijd op mogelijkheden. En ik stel prioriteiten. De wijngaard gaat voor, alles wat daarnaast komt zoals het renoveren van de wijnboerderij komt op de tweede plaats.”

Die wijnboerderij stamt uit 1750 en verdient het om in ere hersteld te worden. Wijnen: “Ik heb iets met oude panden, er wordt sowieso veel te veel onnodig afgebroken. Mijn doel is om in de wijnboerderij een internationaal ontmoetingscentrum te creëren waar allerlei activiteiten zullen gaan plaatsvinden. Daarnaast zijn er vergevorderde om, naast de Mas Gran Montsant wijnen die voornamelijk aan de horeca worden geleverd, het sublabel Mas Amigo af te zetten via reguliere supermarktkanalen. De labels zijn net klaar.” Wijnen is trots. En de magische grens van productie van 100.000 flessen is ook in zicht. “Vanaf dat moment kan het een winstgevende business worden”, aldus Wijnen.