

Stephan Persoon en Rin Alleblas:

# 'Buffer voor acht sorteringen brengt rust in de sorteerruimte'

SORTEREN  
BEDRIJFSRUIMTE



Stephan Persoon (links) en Rin Alleblas: "Het heeft zeker een jaar geduurd voordat sorteermachine en buffer volledig op elkaar waren afgestemd."

Neem een ondernemer met een uitgesproken en eigenzinnige visie op de verwerking in zijn bedrijfsruimte. Voeg daar een specialist op het gebied van sorteer- en verpakkingssystemen aan toe. Daar kan iets moois uit groeien. Stephan Persoon en Rin Alleblas vertellen over de ontwikkeling van een compact en efficiënt paprika sorteer- en buffersysteem. En hoeveel inspanning die ontwikkeling kostte.

TEKST: PIETERNEL BOUWMAN-VAN VELDEN

BEELD: HENK BOUWMAN

"Zoveel rust in de schuur", begint paprikateler Stephan Persoon. "Dat werkt geweldig. Op ons vorige bedrijf had sorteren meer om het lijf dan hier. En dat terwijl we zo'n enorme productiegroei hebben doorgemaakt." Zelfs toen we vorig jaar ook de paprika's van de andere tuin over deze machine lieten lopen, viel het nog mee."

## Nieuw bedrijf

Personal Vision is het nieuwe paprika-bedrijf van Stephan en Thea Persoon aan de Wilgenlei in Bleiswijk. De totale oppervlakte is 70.000 m<sup>2</sup> en de jaarproductie komt op ruim twee miljoen kilo rode paprika's. Voorheen had de familie Persoon een bedrijf van 24.000 m<sup>2</sup> aan de Groen-

dalseweg in Bleiswijk. Op het moment dat het nieuwe bedrijf in productie kwam was de oude tuin nog niet verkocht. Vorig jaar liep de productie van beide bedrijven probleemloos via de nieuwe sorteerinrichting. Dit voorjaar is de laatste hand gelegd aan het nieuwe buffersysteem.

## Samen kiezen

Aweta heeft met zijn sorteer- en verwerkingsmachines in de groenteteelt een marktaandeel van 80%. Op het gebied van bufferen heeft het bedrijf minder apparatuur voorhanden. Dat Persoon toch deze fabrikant uit koos voor een buffersysteem heeft een geschiedenis.

Toen vijf ondernemers twee jaar geleden besloten om aan de verlengde Wilgenlei

nieuwe bedrijven te bouwen spraken zij af om intensief samen te werken bij de bouw. De vier paprikabedrijven en het tomatenbedrijf oriënteerden zich gezamenlijk op het totale project en kozen in een aantal gevallen voor dezelfde leverancier. De paprikabedrijven kozen voor Aweta sorteerdere.

Vervolgens heeft ieder bedrijf een specifieke oplossing gezocht, toegespitst op de eigen situatie. Persoon: "Ik bedien veel deelmarkten. Daarom had ik een buffer nodig die ook veel verschillende sorteringen kan verwerken. Ik zag een buffersysteem van Maf Roda, dat al aardig aan mijn ideeën beantwoordde. Maar eigenlijk wilde ik één bedrijf voor sorteren en verpakken. Eén aanspreekpunt."

Vervolg op  
pagina 34

# 'Buffer voor acht sorteringen brengt rust

Vervolg van  
pagina 33



Half boven de sorteerder, tegen de achterwand van de bedrijfsruimte, is een dubbele buffer met rollenbanen in vier lagen gebouwd. In totaal passen acht verschillende sorteringen in deze buffer.

“In eerste instantie legden de vier bedrijven deze vraag bij ons neer, maar uiteindelijk kies je één bedrijf voor een prototype”, vult Alleblas, verkoopmanager van Aweta, aan. “En eerlijk is eerlijk, je hebt ook een ondernemer nodig die bereid is om tijd en energie in een dergelijk project te steken en technisch behoorlijk onderlegd is. De markt voor sorteermachines is enorm veranderd, waarbij de machines vooral in omvang en capaciteit zijn gegroeid.”

## Rustig

Het valt op hoe rustig het in de sorteerruimte is. Vier mensen doen gestaag hun werk. Zij sorteren gewoonlijk van zeven tot half vijf. De sorteermachine heeft in totaal 22 uitgangen (+ één restbak), waarvan 17 geautomatiseerd en 5 met uitloopbak en handmatig afwegen.

De geogste paprika's worden met verzamelmotoren van Buitendijk Slaman naar de sorteerruimte gebracht. Via een rollenbaan komen ze op de opvoerband van de machine. Eén persoon raapt handmatig klasse II uit. Bij paprika's blijkt dat nog steeds een moeilijk te automatiseren handeling te zijn.

De rest van de sorteerploeg vult de dozen.

De paprika's op de cupsorteerder zijn dan al met camera's beoordeeld op diameter en kleur en ook hun gewicht staat al vast. De computer zoekt vijf kilo paprika's bij elkaar. De gevulde dozen krijgen handmatig een deksel, waarna ze via een band onder de machine naar achteren gaan, richting buffer. Half boven de sorteerder, tegen de achterwand van de bedrijfsruimte, is een dubbele buffer met rollenbanen in vier lagen gebouwd. In totaal passen acht verschillende sorteringen in deze buffer.



In de buffer lopen de volle kratten paprika's automatisch over de twee rollerbanen.

Zodra er voldoende dozen of kisten zijn verzameld krijgt de palletiseerder een seintje voor het stapelen en binden.

## Door elkaar

Achter de sorteerder wordt duidelijk waar het allemaal om gaat. De gevulde dozen en kratten (voor deelmarkten) komen door elkaar op één afvoerband. Groot en klein door elkaar. Deze band beweegt niet continue, maar stapsgewijs in de richting van de lift. De computer weet precies welke doos zich waar in het traject bevindt. Zo is dus al bekend of er een doos van 30 x 40 cm aan komt of poolfust van 60 x 40 cm. Zodra een krat passeert mag deze direct door naar de lift. Een doos krijgt eerst een duwtje, zodat deze dwars komt te staan (positioneren). In één vloeiende beweging gaan de dozen langs een inktjet-printer, die er de gegevens van de teler en een code op spuit. Daarna schuift iedere doos of krat de lift in.

De lift brengt vervolgens het fust naar de juiste baan in de buffer. In de lift past één krat of twee dozen. Aan het eind van de buffer zit weer een lift die het fust naar beneden transporteert, zodra de palletiseerder er om vraagt.

## Geen tilwerk meer

De sorteermachine met buffer is in totaal 47 meter lang. De machine kan vijf ton paprika's per uur verwerken. De buffer heeft een iets grotere capaciteit van 1.200 dozen per uur. De sorteerder, die ook een kleurencamera heeft, kan zo worden ingesteld dat er meerdere programma's tegelijk kunnen draaien. Een speciale

# in de sorteerruimte'



In de buffer met vier etages passen in totaal acht verschillende sorteringen.

bestelling kan dus tegelijk met de bulk mee lopen. Voor Persoon is dat belangrijk, omdat hij veel deelmarkten bedient, waarbij rijpheid ook vaak een rol speelt. De operator houdt in de gaten dat de ploeg weet waar iedereen mee bezig is.

“Sorteren is nu veel leuker en lichter dan vroeger”, vindt de ondernemer. “Geen dozen meer tillen, laat staan die zware kratten. We kunnen de pallets hoger stapelen, omdat dit niet meer met de hand gebeurt. Het werken achter de machine is veel prettiger geworden. Je wilt tenslotte toch dat mensen graag bij je werken.”

## Geavanceerd

Het verwerkingssysteem bij Persoon is niet vanzelf tot stand gekomen. Het bedrijf kwam in het voorjaar van 2007 in productie, maar het heeft zeker een jaar geduurd voordat sorteermachine en buffer volledig op elkaar afgestemd waren. In eerste instantie werkte de buffer te traag, maar dat probleem is inmiddels verholpen. Sinds dit voorjaar is hij tevreden over de resultaten. “We hebben al een keer 70 pallets op één dag verwerkt. Dat is voor ons een topprestatie, die eigenlijk moeiteloos is verlopen.”

Het verbaast Alleblas allerminst dat er een jaar over heen is gegaan. “Je bent bezig

met een nieuwe ontwikkeling. Dan kom je steeds iets tegen dat beter kan. Bovendien vraagt zo'n installatie ontzettend veel programmeerwerk. Eigenlijk werk je op het randje van wat mogelijk is. Gelukkig heeft een teler daar wel begrip voor.

Tenminste als je het probleem ook direct komt oplossen.” Persoon beaamt dat. “Vaak zijn de monteurs 's avonds en zelfs 's nachts door gegaan om een probleem te verhelpen. De sorteerploeg heeft daar niet veel hinder van ondervonden. Het hoort er allemaal een beetje bij. En uiteindelijk ben ik heel tevreden over het resultaat.”

Paprikateler Stephan Persoon heeft in zijn nieuwe bedrijfsruimte achter zijn sorteermachine een buffer laten bouwen voor acht verschillende sorteringen. Met deze buffer is het niet nodig om meerdere palletiseerders te plaatsen. Dat levert enorm veel ruimtebesparing op. Het sorteren en verpakken is door deze werkwijzen heel arbeidsvriendelijk. Het inregelen van de installatie heeft veel inspanning gekost. Uiteindelijk zijn teler en leverancier tevreden over het resultaat.

## SAMENVATTING

## Verkocht

Ik ben verkocht. Niet in de positieve zin van “ergens helemaal voor vallen” maar letterlijk verkocht. Niet één keer, maar tientallen keren per jaar. Voorbeeldje?

Al heel lang, om precies te zijn vanaf 1917, staat er prik op het stopcontact. Destijds opgezet door het Provinciaal Energiebedrijf Noord Holland, de PEN. Gewoon saai onderdeel van een zorgzame overheid die ons land in de loop der jaren tot in alle uithoeken voorzag van elektriciteit, water en gas. Destijds vond men dat dit hetgeen was “waar een overheid voor dient”. De provincie werd het zat, al dat zorgen. Zij wilden er vanaf, de markt moest geliberaliseerd. Alles moest vrij, met marktwerking werd alles beter en... goedkoper.

Ik, of mijn klandizie, werd daarom in 1996 voor 100 miljoen euro verkocht aan Energie Noord West die drie jaar later op haar beurt opging in NUON. De opbrengst was nu 29% van de aandelen in de nieuwe combinatie.

In 2008 moest NUON nodig weer verkocht. De waarde van de commerciële activiteiten wordt nu in het Financieel Dagblad berekend op “minstens 5 miljard euro”. Dat exclusief het ondertussen afgesplitste netwerkbedrijf. Het 29% aandeel levert na 12 jaar dus 1,5 miljard op. Dit is 15 maal de prijs in 12 jaar tijd, voor slechts een deel van het bedrijf. De politiek spreekt kamerbreed vol afschuw over misdadige verrijking van anderen. In dit geval spreekt men van “een goede investering”.

De koper heeft de 5 miljard niet in zijn achterzak en gaat lenen. De jaarlijkse rentekosten bedragen al twee keer de totale waarde van de PEN destijds. De DTE vindt uiteraard dat rentekosten moeten worden doorberekend.

Ik, als klant, word voor de derde keer verkocht. Mijn klandizie, wat er aan mij kan worden verdiend, bepaalt de opbrengst. Na een jaar of twaalf liberalisering kan er aan mij dus een keer of 15 meer worden verdiend dan in de tijden van een zorgzame overheid. Dit klopt met mijn beleving. De netwerkkosten (die hier dus buiten vallen) zijn alleen al twee of vier keer zo hoog als mijn totale elektriciteitsrekening van vroeger.

Denk hier eens aan als er weer zo'n juichende fusie of overnamebrief op uw deurmat rolt. Als een jarenlang vertrouwde naam en huisstijl van één van uw leveranciers wordt veranderd of opgeleukt. Wat wordt er eigenlijk overgenomen? Wie heeft er gevraagd om die nieuwe naam? Wie krijgt de overnamesom?

We weten al dat u en ik hem gaan betalen!

Hans de Vries  
www.Doorgedraaid.nl