

Veel nieuwigheden bij Maarel Orchids



José en Arno van der Maarel: 'Wij gaan uitsluitend voor topkwaliteit'

NIEUW

ONDER GLAS



José en Arno van der Maarel: "De sticker op de hoes vertelt het hele teeltverhaal. Daarmee kunnen we nagaan waar de betreffende plant vandaan komt en kunnen we zien waar het eventueel fout is gegaan."

Op het nieuwe phalaenopsisbedrijf van José en Arno van der Maarel in Maasdijk is alles gericht op het produceren van topkwaliteit. Ze leveren een product dat voldoet aan alle eisen die de klant stelt. Daarom wilden de beide ondernemers een systeem dat aan al hun wensen voldoet. Zodoende zijn ze in staat om de producten te telen die hun klanten willen. Ze verpakken hun phalaenopsis in het fust en de hoes van de klant. Op de hoes zit een sticker waarop de hele geschiedenis vanaf oppotten tot afleveren is terug te vinden.

TEKST: TON HENDRIX

BEELD: ERIC VAN HOUTEN

Arno van der Maarel legt uit waarom hij het hele teeltverhaal op de hoezen vermeldt. "Het heeft als belangrijkste voordeel dat we kunnen nagaan waar de betreffende plant vandaan komt als er een keer iets aan mankeert. Bovendien kunnen we zien wat die plant bij ons allemaal heeft 'meegemaakt'. Daardoor kunnen we zien waar het eventueel fout is gegaan."

Dicht bij klanten zitten

De nieuwbouw van Maarel Orchids heeft bewust plaats gevonden in het Westland.

De teler wil dicht bij zijn klanten zitten. "Wij verkopen ongeveer 90% via het bemiddelingsbureau van Flora Holland in Honselersdijk. Deze klanten zitten allemaal op het veilingterrein. Daar moeten we dus bij in de buurt zitten. De rest zetten wij af via de klok. Deze heeft voor ons een etalagefunctie. Wij zetten alles via de veiling af omdat wij telers zijn en geen handelaren."

Voor de nieuwbouw hebben de ondernemers uitsluitend in het Westland naar een nieuwe locatie gezocht. "Toen dit bedrijf (een groenteplantenkwekerij) vrij kwam,

hebben we onmiddellijk toegeapt. Toen daarnaast de bedrijven van nog enkele bureaus beschikbaar kwamen, hebben we deze 'meegenomen'. Daardoor hebben we uiteindelijk 7,5 hectare kunnen bouwen. Dat is wel iets meer dan onze oorspronkelijke planning van 5,5 ha, maar zo'n kans krijg je maar één keer."

Enterprise Resource Planning

De kas is gebouwd door Technokas. De kapbreedte is 12,80 m. Daarin passen twee rolcontainers van 6,20 m breed. De gehele mechanisatie is daar op afgestemd. Het

Vervolg op
pagina 82

José en Arno van der Maarel: 'Wij gaan

Vervolg van
pagina 81

logistieke systeem, de rolcontainers en de handling daarvan heeft Logiqs Agro geleverd. Flier Systems is de leverancier van de individuele planthandling.

Van der Maarel: "Met name de afstemming tussen beide leveranciers verliep zeer goed. Beide partijen waren erop gebrand een perfect resultaat neer te zetten. Daarin zijn ze goed geslaagd."

Ad Kranendonk, manager verkoop bij Flier: "Onze techniek moest samenwerken met de rolcontainers van Logiqs. We moesten er daarom samen het beste van maken. We zijn erin geslaagd onze technieken te laten samensmelten tot een perfect eindproduct."

Ook met betrekking tot de gebruikte software is dezelfde indeling aangehouden. Logiqs draagt zorg voor de aansturing van de rolcontainers en Flier/Indigo beheert de aansturing van de planten. Gert-Jan van Staalduinen (manager Logiqs Agro ICT): "De goede samenwerking tussen de programmeurs van beide bedrijven heeft uiteindelijk geleid tot een nieuw Enterprise Resource Planning systeem (ERP) waardoor onze rolcontainers en de handling-technieken van Flier optimaal samenwerken. Alles is op tijd op de afgesproken plaats aanwezig en wordt bewerkt zoals afgesproken."

Kranendonk vervolgt: "De fine-tuning van de installatie is een samenspel van twee van onze beste medewerkers. Een persoon behartigt de hardware de ander de software. Samen gaan ze na waar zich haperingen voordoen en samen lossen ze dat op. Dat is in perfecte harmonie gegaan waardoor wij nu een systeem hebben dat boven



Voor het overzetten is een nieuwe overzetrobot ontwikkeld. Deze bestaat uit twee grijpers die de koker van twee kanten vastklemt zodat geen schade aan de plant ontstaat.

onze verwachtingen en tot volle tevredenheid van onze klant functioneert."

Elke pot eigen sticker

Er zijn diverse nieuwe zaken op dit bedrijf aangebracht. Dat begint al bij het oppotten. Alle potten krijgen een sticker met daarop de naam van de leverancier, de soort en de oppotdatum. Bovendien staat daarop de partij aangegeven en op welke container de pot staat. Deze informatie gaat naar het ERP-systeem waardoor de teler aan het einde van de teelt nog precies weet welke plant het is en wat deze allemaal heeft meegemaakt.

Van der Maarel: "Na het oppotten gaan de planten, zoals gebruikelijk bij alle orchideeën, naar de warme afdeling. Is de plant voldoende groot dan gaat deze door naar de

koude afdeling voor de knopvorming. Is dat eenmaal gerealiseerd, dan gaan de planten naar de bloeiafdeling. Bij het verplaatsen naar een andere afdeling zetten we de planten wijder, sorteren we de planten en roteren wij ze zodanig dat alle bladparen naar dezelfde kant wijzen. Daardoor overlappen de bladeren elkaar niet."

Transportschotels en kokers

Staan de planten eenmaal in de bloeiafdeling dan komen de bloemstelen te voorschijn. Daardoor worden ze topzwaar. Om te voorkomen dat de planten omvallen en elkaar bij het transport beschadigen, plaatst de teler ze in transportschotels en plantkokers. Dit gebeurt tegelijk.

Kranendonk: "Vanaf dat moment moet de teler de planten extra voorzichtig behandelen om steelschade te voorkomen. Dat begint al bij het verplaatsen van de in de koker en plantschalen geplaatste planten. Daarom hebben we een nieuwe robotarm ontwikkeld, die de gestokte planten oppakt en terugzet op een container. Deze robotarm bestaat uit twee grijpers die de koker van twee kanten vastklemt. Zodra de koker op een andere container is gezet, laten de grijpers de koker weer los. Doordat we de planten van opzij benaderen, kunnen we ook hoge planten verplaatsen met een minimale kans op beschadiging. Zeker bij orchideeën met hun dure en kwetsbare takken is dat een belangrijk voordeel ten opzichte van de conventionele robotarmen."



Als de planten eenmaal klaar zijn om af te leveren dan sorteert Van der Maarel ze op kleur, plantvolume en aantal takken. Daarna gaan ze naar een van de 285 afleverbanen boven de bedrijfsruimte.

In totaal 285 afleverbanen

Van der Maarel: "Zijn de planten eenmaal klaar om af te leveren dan sorteren wij ze op kleur, plantvolume en aantal takken. Daarna gaan ze naar een van de 285 afleverbanen boven de bedrijfsruimte. Daar staan de planten te wachten tot iemand ze nodig heeft. Het ERP-systeem weet welke planten er staan. Omdat wij via het bemiddelingsbureau afzetten is daar allang bekend welke planten we op korte termijn beschikbaar hebben. Daarom blijven de planten zelden langer dan een week boven staan."

Om te voorkomen dat de planten uitdrogen is boven de banen een nevelinstallatie aangebracht die de luchtvochtigheid op peil houdt. Daardoor hoeft de teler daar geen water te geven. "Dreigen bepaalde planten te lang boven te blijven, dan kunnen we ze via een speciale watergeefroute alsnog water geven."

Via de camerasortering is bekend hoe lang de planten zijn. Een specifieke Aris-camera meet de werkelijke taklengte, ook als deze gebogen is. De lengte van de hoes is afgestemd op de plantlengte.

Vlak voor het inhoezen, krijgen de planten voor de laatste keer water. Omdat de planten meestal een aantal dagen onderweg zijn, onder minder gunstige omstandigheden,



Alle potten hebben een sticker met daarop de naam van de leverancier, de soort en de oppotdatum. Bovendien staat daarop de partij aangegeven en op welke container de pot staat.

krijgen ze op dat moment de maximale hoeveelheid water.

Automatisch inhoezen

Binnenkort gaat ook het verpakken en inhoezen volledig automatisch. Flier ontwikkelt momenteel een inhoesautomaat die de planten automatisch inhoest, stickert en verpakt in het fust waar de klant om heeft gevraagd. Van der Maarel: "We hopen dat deze automaat aan het eind van het voorjaar operationeel is." Nieuw is ook de 3D-overhead-kraan van Logiqs. Deze kan de tafels overal ophalen en naar elke gewenste plaats brengen.

Ook de servicewagen is nieuw. Daarmee kunnen de medewerkers boven in de kas de scherminstallatie en de assimilatiebelichting controleren en eventueel repareren. "Onze teeltkundigen gebruiken de wagen bij het scouten en voor andere gewasinspecties."

Om problemen met (bacterie)-ziekten te voorkomen, ontsmetten deze ondernemers de containers gemiddeld drie keer per teelt. Iedere keer als een container leegkomt, bij wijder zetten of dergelijke, gaat hij naar de ontsmetter.

Nieuw Onder glas

Dit is het derde artikel in een serie over nieuwe projecten. Daarbij komen ondernemers aan het woord die hun bedrijf recent hebben vernieuwd. Bij deze artikelen ligt het accent op arbeidsbesparing en efficiënter werken.



Het hele teeltverhaal staat op de hoezen.

Maarel Orchids heeft samen met Flier Systems en Logiqs Agro in Maasdijk een nieuw Phalaenopsis bedrijf van 7.5 ha gebouwd waarin diverse innovatieve technieken zijn opgenomen. Iedere plant krijgt een sticker mee waarop de gehele levensloop wordt vastgelegd, waardoor later is na te gaan waar deze plant vandaan komt en wat hij allemaal heeft meegemaakt op de kwekerij. Ook nieuw is de robotarm die de potten van opzij oppakt waardoor de kans op beschadiging minimaal is. Samen met Flier en Logiqs heeft Maarel een bedrijf neergezet dat aan alle moderne eisen voldoet.

SAMENVATTING