

Zoeken naar de juiste balans

Zeef-verhuur Rien van Laarhoven BV, Best

Goed zeven doen de zeven wel, maar geld verdienen met de verhuur van die zeven is een heel ander verhaal. Daar komt veel meer bij kijken dan het wegzetten van de machines met een instructie erbij. Rien van Laarhoven startte vijf jaar geleden de zeefverhuur op en heeft nu vier machines draaien. Na het nodige leergeld te hebben betaald, weet hij nu dat ervaring en communicatie de sleutel tot geld verdienen vormen.



Het is best een apart gezicht als je op de golfbaan Het Rijk van Nijmegen bij Groesbeek een enorme Terra Select T6-trommelzeef ziet draaien. Je verwacht dat niet, zeker niet op een professionele achttien-holes-wedstrijd-baan zoals deze. Het management van de golfbaan heeft beslist dat er geen keitjes in de zandbunkers mogen zitten, want die kunnen het balletje doen wegspringen. Er is daarom contact gezocht met een professioneel Zweeds bedrijf dat zich bezig houdt met de aanleg en het onderhoud van golf-terreinen om de keitjes te verwijderen. Via een Nederlandse loonwerker zijn de Zweden bij Rien van Laarhoven terecht gekomen, want waar haal je anders een zeef vandaan? Eerst wilden ze een kleine machine om per bunker met zo min mogelijk zodebeschadiging te werken. Rien regelde dat, maar waarschuwde tegelijk voor de te geringe capaciteit. Na wat proefdraaien en debatteren raadde Rien ze de grote Terra Select T6-trommelzeef aan. Voor het zeven op vijf millimeter heb je echt een enorme zeef nodig om het natte, grove bunker zand met een beetje capaciteit te zeven. Er is overlegd over de plek en de werkwijze en zo kwam Rien daar aan het werk. Hele dagen draaien voor een paar hoopjes grind. Het mag wat kosten, zo'n bunkertje met zand. Rien hoeft zich alleen druk te maken over het zeven. Daarvoor zit er op de rupskraan een medewerker van Dorus Daamen BV die precies weet hoe het spelletje werkt. Hij moet niet alleen met verstand vullen, maar ook letten op dikke keien en die er dan van tevoren uitvissen, zodat de trommel niet beschadigt.

Markt ruiken

Rien werkte jarenlang in de infrasector. Hij ontwikkelde zich tot uitvoerder en liep meerdere keren tegen incidentele zeefklussen aan. Het bleek telkens lastig om dan snel aan een zeef te komen en dus rook hij markt. Hij trok de stoute schoenen aan, kocht een Komptech Maxx-trommelzeef en trok voor zichzelf een jaar uit om het te proberen. Hij had al enkele klanten en zette zijn beste beentje voor. Eerst zelf de zeef bedienen (vullen) om het vak te leren en natuurlijk laten zien wat je kunt. U raadt het al: een zo hoog mogelijke capaciteit draaien om zichzelf te bewijzen zonder daarvan de gevolgen te (kunnen) overzien. Even net dat beetje extra om de klant zo goed en zo vlot mogelijk te helpen. Een prima methode om alle valkuilen te leren kennen. Aan het eind van het jaar had Rien al een leuke kring van tevreden klanten opgebouwd

en regionaal een naam gevestigd, maar hij had zich daarvoor een slag in de rondte ge-sleuteld om de zeef aan de gang te houden. "Het is een machine die je heel gemakkelijk kunt overbelasten. Wat meer erin, wat agres-siever draaien, het aanvoerrek voor grof vuil eruit en alles erin gooien", vertelt hij daarover. Rien heeft het allemaal meegemaakt. Na het eerste jaar was hij veel wijzer geworden, maar geen spat rijker.

Andere aanpak

Hij zette toch door en schafte een Terra Select aan, een zeef met hardox trommels. Hij besloot de afstellingen wat safer te doen en veel meer energie te stoppen in preventief onder-houd en instructie. Ook had hij geleerd voort-aan elke klus eerst te bekijken en zelf even met de verantwoordelijke mensen te praten alvorens een klus te aanvaarden. "Je weet dan beter wat je aan elkaar hebt, wat de mogelijke valkuilen zijn en hoe je de machines het best kunt afstellen. Ook weet je dan of je zelf een mannetje voor het laden moet regelen of het gerust aan de klant kunt overlaten", vertelt Rien. Die werkwijze zette hem op het goede spoor. "Dat stukje communicatie goed oppak-ken is de sleutel geweest van mijn huidige succes. Ik hou de zeven beter heel, hou zo de onderhoudskosten op een aanvaardbaar ni-veau, voorkom stilstand en heb toch tevreden klanten. Dat is de win-winsituatie zoals ik die graag wil hebben."

Zo ontwikkelde het spel zich verder en al snel liep Rien tegen zijn oude probleem aan: de eigen zeef bezet en toch klandizie. Hij besloot toen al snel om er een tweede Terra Select bij te kopen. Na enige tijd volgde een derde ma-chine. "Er blijken inderdaad veel bedrijven te zijn die wel eens een zeefklus hebben, maar daarvoor zelf geen aparte zeef willen aan-schaffen. Dat is te begrijpen in verband met de investeringen. Daar moet je wel werk voor hebben."

Balans vinden

Ondanks de uitbreiding merkt Rien dat zijn zeefverhuur knelpunten blijft houden. "Als het regenachtig is, is de vraag veel lager dan wanneer er een droge periode is. Ondanks de extra zeven blijft het hollen of stilstaan. Nog meer aanschaffen heeft geen zin, want dan kun je ze in piektijden onvoldoende service bieden en bovendien zal het aantal draai-uren te ver teruglopen", aldus Rien. De zeven hebben zelf veel aandacht nodig. Je moet ze telkens preventief checken en onderhouden. Je moet regelmatig even luisteren en mee-

Zeef-verhuur Rien van Laarhoven BV

De kern van de zeefactiviteiten betreft het uitzeven van grond met trommelzeven, maar af en toe gaat het ook om puin of andere producten. Rien van Laarhoven heeft hiervoor een breed scala aan zeven plus een mengtrommel. De capaciteit is natuurlijk sterk afhankelijk van het product. Rien gaat ruwweg uit van 80 tot 120 kuub grond zeven per uur bij twintig millimeter zeefdoorlaat. Halen en brengen plus bediening behoren ook tot de mo-ge-lijkheden. Meer informatie over het bedrijf: www.zeefverhuur.nl.



draaien om te horen en te voelen hoe het draait. "Als je ervaring hebt, hoor je als er wat aan zit te komen. Iemand die voor het eerst draait, hoort dat niet. Die ontdekt pas als er wat is als de zaak kapot loopt", waarschuwt Rien. Volgens hem is dit logisch. "De zeven gaan de verhuur in. Je kunt van de huurder niet verwachten dat hij een ervaren zever is. Daar zit een spanningsveld. Ik moet ook voldoende tijd uittrekken voor instructie en preventief onderhoud plus het communiceren met klanten en potentiële klanten, zeker nu ik meerdere zeven aan het draaien wil houden. Het is de kunst om daar een goed evenwicht in te zoeken", aldus de ondernemer.

Geheel of gedeeltelijk werk uitbesteden ziet Rien niet zitten. "Je moet er zelf toch heen om de machine te beoordelen en tegelijk te kijken hoe het in het werk loopt. Die ervaring kun je niet zomaar overdragen. Repareren zullen monteurs ongetwijfeld kunnen, maar het preventieve gevoel met de 'zeefsport' hebben ze niet", aldus Rien. Met de aanschaf van de nieuwe Terra Select S6 (zie het kader onderaan deze pagina) is dit nog spannender geworden. Rien heeft deze machine zelf eerst moeten leren kennen en moet in de biomassa-industrie gaan werven.

Moeilijke vraag

Rien van Laarhoven zit nu op een punt dat hij zich afvraagt: doorontwikkelen en dus personeel aannemen of de rem erop zetten? Op die vraag geeft hij nu even geen antwoord. Eerst moet het preventief onderhoud aan de T6 op de golfbaan worden uitgevoerd, nog voordat de duisternis invalt.

Tekst & foto's: Gert Vreemann



◀ Rien van Laarhoven draait met deze Terra Select T6-trommel-zeven. Deze hebben een trommel met een doorsnede van 2,20 meter en een lengte van 5,50 meter.



◀ Zeven heeft Rien in alle maten, van grove tot deze heel fijne op vijf millimeter. Het is de kunst ze in de verhuur zo ongeschonden mogelijk uit de strijd te laten komen.



◀ Voor stalling, onderhoud en transport werkt Van Laarhoven samen met H. Kuijpers BV in Son. Kuijpers levert desgewenst ook regelmatig een loaderchauffeur.



Terra Select S6

Rien van Laarhoven heeft de eerste Terra Select S6-sterschijvenzeef van Nederland draaien. Hij gaat hiermee houtsnippers voor de biomassa-industrie nog fijner uitzeven tot een fractie van zeven millimeter opwaarts grondvrij. Dit najaar heeft Rien hiervoor zelf al gedraaid bij een paar bedrijven. Het blijkt dat er wel 30 procent goed bruikbaar product extra uit te zeven is ten opzichte van vijftien millimeter opwaarts.

Kenmerkend aan deze zeef zijn de hardox sterren met sterk achterovergebogen, volledig stalen sterren. Het 6,90 meter lange bed heeft drie van deze stermatten, die individueel instelbaar zijn in toerental. De machine blijkt nul tot vijftien millimeter uitgezeefde biomassa met een capaciteit van 40 tot 50 ton per uur op nul tot zeven millimeter en zeven tot vijftien millimeter product te kunnen zeven. Daarnaast wordt de machine succesvol ingezet voor het uitzeven van verontreinigingen of stof uit bijvoorbeeld houtsnippers voor de spaanplaatindustrie.