

Fruittelers aan de slag met puntemissies

De Nederlandse Fruittelers Organisatie (NFO) gaat samen met waterschap Rivierenland, Telen met toekomst en andere partijen werken aan het voorkomen van puntemissie van gewasbeschermingsmiddelen. Een eerste aanzet hiertoe was de themamiddag rondom puntbelasting die op 13 november plaatsvond bij Van Kessel Fruit in Veldriel. Tijdens deze middag werden verschillende innovatieve technieken gedemonstreerd.

'We hebben in de fruitteelt gewasbeschermingsmiddelen nodig om een goed product te telen. Willen we middelen in de race houden dan moeten we zorgen dat middelen op de plek komen waar ze thuishoren en niet in het milieu of oppervlaktewater', aldus Frans van Brandenburg voorzitter van NFO Kring Midden-Nederland. Binnen de fruitteeltsector gebruikt men al volop driftarme doppen om emissie te beperken. 'We vinden het al niet vreemd meer dat we even van de trekker moeten stappen om de spuitdoppen te draaien. Ook puntbelasting vraagt aandacht. We moeten blijven investeren om gewasbeschermingsmiddelen toe te kunnen blijven passen.' Brandenburg opende de themamiddag door samen met Marc Ravesloot, (sectorcoördinator fruit van Telen met toekomst) een poster te onthullen rondom puntbelasting. De poster

is ontwikkeld door LTO Nederland, Agrodis en het project TOPPS en bevat verschillende tips ter voorkoming van puntbelasting. Het motto is 'elke druppel telt'. De poster wordt via Agrodisleden verspreid onder boeren en tuinders.

Ton van der Putten van Waterschap

Rivierenland onderstreepte tijdens de themabijeenkomst het belang van een gezamenlijke aanpak van puntemissie, omdat het waterschap nog geregeld te hoge concentraties van bepaalde gewasbeschermingsmiddelen in het water meet.

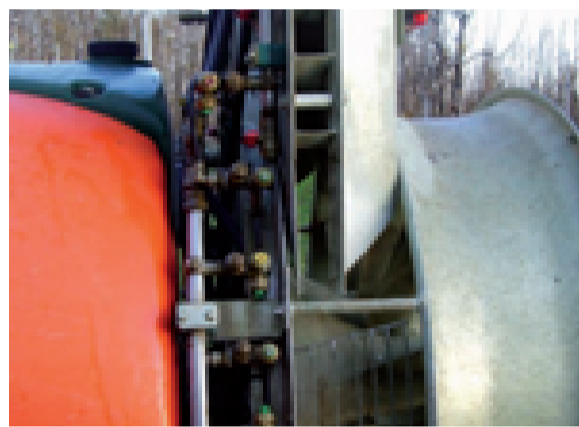
Aan de 75 aanwezige telers en ande-

re geïnteresseerden legde hij uit dat de meetgegevens van het waterschap steeds belangrijker worden bij de herbeoordeling van een toelating. Bij blijvend (te) hoge concentraties van een middel kan het College voor de toelating van gewasbeschermingsmiddelen en bioci-

den (Ctgb) het betreffende middel verbieden.

Innovatieve technieken

Tijdens de themamiddag werden verschillende innovatieve technieken gedemonstreerd om puntemissie van gewasbeschermingsmiddelen te voorkomen. PPO liet zien hoe een biofilter bij de spoelplaats het opgevangen water kan zuiveren. Onderzoekers uit West-Vlaanderen demonstreerden een innovatief spoelsysteem waarmee fruittelers de spuitmachine van binnen kunnen spoelen. Dik van der Linden toonde een boomgaardspuit van Lochman met daarop een extra spuitleiding. Telers kunnen met één druk op de knop in de cabine overschakelen van standaard doppen naar driftarme venturidoppen. Tevens werd een zuiveringsinstallatie gedemonstreerd als een mogelijke oplossing voor het zuiveren van spoel- en transportwater. Zowel NFO als het waterschap zoeken naar passende oplossingen voor deze emissieroute.



'Gewasbeschermingsmiddelen moeten niet worden toegepast om nalatigheid af te kopen'



André Conijn en Ruud Hoitink

'Ons doel is een optimale teelt met een kritisch oog naar het gebruik van middelen en meststoffen. Daarnaast willen we toekomstgericht adviseren wat betreft de wet- en regelgeving', zeggen André Conijn en Ruud Hoitink, bloembollenadviseurs bij toeleverancier Alb. Groot in Schagerbrug. Deze doelstelling lijkt opmerkelijk voor een bedrijf dat zijn inkomsten grotendeels genereert uit de verkoop van gewasbeschermings-

middelen en meststoffen. Volgens Conijn is dit de enige manier om in de toekomst te overleven.

'Je kunt met middelen niet alle problemen oplossen. Bovendien is de toekomstige toelating van veel middelen erg onzeker. Daar komt nog bij dat maatschappelijke eisen ten aanzien van duurzaamheid steeds belangrijker worden. Het is slechts een kwestie van tijd dat bloembollen ook in het duurzame assortiment van

de supermarkten moeten gaan passen. Toekomstgericht adviseren is dus veel breder dan alleen focussen op het middelengebruik. We kijken samen met de klant naar het bedrijf als geheel. Vanuit die aanpak adviseren we preventieve maatregelen waarmee we problemen zoveel mogelijk kunnen voorkomen'.

Nico Groot werd in 1996 eigenaar van het familiebedrijf. Gelijktijdig kwam André Conijn in dienst als adviseur. Samen bouwden ze het huidige concept van een brede bedrijfsadviesing en verkoop van bedrijfsbenodigdheden uit. Sinds anderhalf jaar versterkt Ruud Hoitink het adviesteam. Het bedrijf is actief in het Noordelijk Zandgebied en West-Friesland in de bollenteelt, vollegrondsgroenteteelt en veehouderij.

Onze klanten waren in eerste instantie terughoudend over een geïntegreerde aanpak van de gewasbescherming, maar langzamerhand is dat aan het veranderen. Inundatie is hiervan een mooi voorbeeld. 'Dit was bijna niet bespreekbaar', herinnert Conijn zich, 'maar het heeft veel voordelen en ik ben dus toch met klanten in gesprek gegaan over de juiste toepassing ervan. Je moet bijvoorbeeld goed weten welke gewassen je wel en niet na inunderen

kunt telen. Nu neemt het inunderen weer toe in het gebied.' Ook het telen van *Tagetes patula* (afrikaantjes) voor de teelt van lelies is een maatregel waar de adviseurs van Alb. Groot enthousiast over zijn. Deze aaltjesbestrijdende maatregel hebben ze door de ervaringen van de afgelopen jaren steeds beter in de vingers gekregen. Hun werkwijze vereist veel kennis. 'Iedereen kan een schema maken voor het middelengebruik, meent Conijn, 'maar écht het hele bedrijf doorlichten en problemen sig-

'Maatschappelijke eisen ten aanzien van duurzaamheid worden steeds belangrijker'

naleren en deze in de toekomst zien te voorkomen, dat vergt enorm veel kennis'. De benodigde kennis halen de adviseurs uit onderzoek en vakliteratuur. Ook de samenwerking met Telen met toekomst draagt hieraan bij. Op dit moment ontwikkelt Conijn samen met Telen met toekomst een monitoringsysteem voor plantgoed. 'Een goede monitoring en duidelijke meetpunten in het bedrijf zijn essentieel, omdat ze inzicht geven in de huidige situatie. Van daaruit kunnen

we aanbevelingen geven voor verbetering', licht Conijn toe. Een voorbeeld hiervan is het nemen van beschadigingsmonsters. Daarmee krijgen telers inzicht in welke handelingen tijdens de verwerking voor verbetering vatbaar zijn. De kwekers nemen zelf de monsters en worden beoordeeld door de adviseurs. 'Het is van belang dat kwekers preventieve maatregelen nemen om ziekten en plagen te voorkomen. Gewasbeschermingsmiddelen moeten niet worden toegepast om nalatigheid af te kopen'.

De brede bedrijfsadviesing kost de adviseurs veel tijd en wellicht op korte termijn omzet in gewasbeschermingsmiddelen, maar het levert tevreden klanten op en een duurzame relatie. Het succes van hun aanpak zien zij terug in een groeiend klantenbestand dat bestaat uit zowel grote, middelgrote als kleine bedrijven op zand, zavel en kleigrond. Een mooi bewijs voor de stelling dat een geïntegreerde aanpak van de gewasbescherming mogelijk is voor alle bedrijfstypen.

