

Sinds de liberalisering van de KI-markt in België kent het spelersveld in de productie en vermarkting van genetica in het witblauwras grondige wijzigingen. Nu hebben ook de organisaties Génétique Avenir en Belgimex de handen in elkaar geslagen.

De KI-sector staat wereldwijd niet stil. Organisaties komen en gaan, samenwerkingsverbanden worden opgezet en fusies komen tot stand. Sinds de liberalisering van de KI-markt in België speelt ook daar het fenomeen. Haliba-CR Delta VRV en Linalux brachten hun vleesveeprogramma's samen in de nieuwe

spermaproductent Belgian Blue Group en ook KI Oost-West en Fabroca zagen het levenslicht. Nu is er de nieuwe organisatie Génétique Avenir Belgimex, een coöperatie opgericht door de erkende beroepsvereniging Belgimex en de particuliere spermaproductent Génétique Avenir. Aan het hoofd van de nieuwe structuur staat een in de witblauwfokkerij bekend duo: Marc Servais en Henri Broers. Marc Servais, ex-voorzitter van Haliba-VRV, vertegenwoordigt aandeelhouder Belgimex in de nieuwe organisatie en is tot voorzitter benoemd. Oud-medewerker van Linalux Henri Broers vertegenwoordigt Génétique Avenir en is afgevaardigde-bestuurder.

Vanwaar de samenwerking tussen Belgimex en Génétique Avenir?

Marc Servais: 'Belgimex is bij vele veehouders bekend als de organisator van stille veilingen op grote landbouwevenementen in België en als organisator van fokveeveilingen bij bedrijfsbeëindigingen. Belgimex is een erkende beroepsvereniging die zo'n tweehonderd leden-veeouders telt, voornamelijk in de Waalse provincie Henegouwen. De organisatie viert dit jaar haar 32-jarig bestaan. Belgimex heeft steeds nauwe banden gehad met de KI-groep Haliba-VRV. Tussen beide

organisaties was er een ongeschreven akkoord, een gentlemen's agreement: Belgimex bespeelde de markt voor fokvee en embryo's in binnen- en buitenland, Hali-

ba-VRV legde zich toe op de spermamarkt. In het buitenland aan Belgimex gestelde vragen naar sperma werden broederlijk doorgespeeld aan Haliba-VRV, en omgekeerd werden vragen naar fokvee of embryo's doorgespeeld aan Belgimex. Na de fusie van de KI-groepen Haliba-VRV en Linalux lag het voor de hand om de activiteiten te verbreden met de productie en vermarkting van sperma. Er is in België immers plaats voor twee grote KI-centra. Belgimex tastte het veld af naar een partner. Na acht maanden overleg met Henri Broers bleek duidelijk dat de twee partijen veel affiniteit met elkaar hadden en in april 2004 werd de nieuwe coöperatie officieel opgericht. De stand op de landbouwbeurs in Libramont was onze eerste publiekelijke voorstelling.'

'Génétique Avenir werd twee jaar terug opgestart door mezelf en mijn dochter Melanie', vertelt Henri Broers. 'Génétique Avenir richt zich op de productie en de vermarkting van witblauwgenetica. Voordien werkte ik voor de KI-groep Linalux maar verliet vrijwillig de organisatie bij de fusie met Haliba-CR Delta VRV. Ik ben in hart en nieren een anti-monopolist. Productie- en prijsmonopolies, daar wordt een veehouder nooit beter van.'

Génétique Avenir Belgimex is een 'open' coöperatie. Veehouders kunnen dus aansluiten?

Marc Servais: 'Génétique Avenir Belgimex is opgericht door Belgimex en Génétique Avenir. De twee organisaties bezitten de stichtersaandelen, ook wel de A-aandelen genoemd. Anderzijds zijn er B- en C-aandelen. De B-aandelen vormen het werkingskapitaal, dat zijn de liquide middelen en de stieren. Deze zijn eveneens in handen van de twee stichters. Verder zijn er de C-aandelen, die kunnen opgenomen worden door gelijk welke veehouder. C-aandeelhouders krijgen aan het einde van het boekjaar dividenden uitgekeerd afhankelijk van het ondernemingsresultaat.' De organisatie wordt beheerd door een be-

heerscomité van acht veehouders, afgevaardigd door de aandeelhouders. Het dagelijks bestuur is in handen van administratief directeur Dominique Malice en afgevaardigde-bestuurder Henri Broers. Deze laatste leidt alle commerciële activiteiten.'

De coöperatie produceert in vier verschillende landen. Vormt dit geen kwaliteitsproblemen voor het eindproduct?

'We hebben momenteel een dertigtal stieren gestald. Die zijn in productie op EU-erkende KI-stations in Nederland, Ierland, Duitsland en Spanje', legt Henri Broers uit. 'Dat is uit voorzorg. We spreiden op deze manier de sanitaire risico's. De betrokken KI-centra werken alle volgens een door ons aangeleverd lastenboek inzake concentratie van de rietjes, percentage leven-de spermacellen, mobiliteit, et cetera. De kwaliteit van de geproduceerde rietjes wordt bovendien bij invoer steekproefsgewijs gecontroleerd door een dierenarts.' 'Maar het ligt voor de hand dat we ook de uitbating van een in België gelegen spermaproductiecentrum nastreven', vervolgt Marc Servais. 'In de eerste plaats om de productie te optimaliseren. Op de buitenlandse stations is men slechts in de mogelijkheid om éénmaal per week sperma van onze stieren te vangen. In een eigen productiecentrum kunnen we makkelijk naar tweemaal per week. Anderzijds is het bezitten van een eigen productiecentrum ook een emotionele zaak. Het witblauwras is immers op-en-top een Belgisch product, het is "ons". Zoals de zaken lopen, kunnen we per 1 januari 2005 al in eigen land de productie opstarten.'

En daaropvolgend houden jullie dan ook een KI-show?

Marc Servais, terwijl hij nadenkt: 'Het is waarschijnlijk dat het nieuwe KI-station van BBG te Ciney een concurrentiële handicap voor ons zal zijn. Het succes ervan moet nog blijken. Het contact tussen de relatiebeheerder en de veehouder blijft het

belangrijkste commerciële wapen. Maar als het moet én als het veterinair enigszins kan, organiseren we wel een KI-show voor de veehouders.'

Welke ambities heeft Génétique Avenir Belgimex in België en in de wereld?

'Waar ook in België of Nederland, hetzelfde spermarietje zal aan dezelfde prijs aangeboden worden', zegt afgevaardigde-bestuurder Broers over de marketingstrategie. 'Als alles volgens het businessplan verloopt, zullen we na twee jaar werking twintig procent van de KI-markt in zuiver BWB-ras in handen hebben. Maar we zijn met onze vijf relatiebeheerders-verkopers en onze 23 zelfstandige inseminatoren in België ook commercieel actief in het marktsegment gebruikskruisingssperma en melkveesperma. Dat laatste wordt aangeleverd uit de fokprogramma's van onze buitenlandse partnerstations. Onze portfolio hebben we bovendien vervolledigd met levering aan huis van vloeibare stikstof en verkoop van bewaarcontainers.'

Sperma verkopen is één zaak, maar de stieren van de nodige fokwaardcijfers voorzien, is wel een ander paar mouwen. Hoe denkt Génétique Avenir Belgimex dat aan te pakken?

Marc Servais: 'Momenteel worden onze KI-stieren door het Belgisch-witblauwstamboek gekeurd volgens dezelfde normen als de BBG-stieren. Op het vlak van registratie van de kalveren is er dus geen enkel probleem. Verder hebben we ook een aanvraag bij het stamboek lopen om onze stieren in het huidige, en niet te vergeten betaalde testprogramma mee te laten draaien. Voorwaarde is wel dat het stamboek garant kan staan voor een correcte en bovenal neutrale inzameling van



Henri Broers: 'Spermarietje overal dezelfde prijs'

de gegevens door AWE. AWE is immers rechter én partij via hun aandeelhouder-schap in de concurrerende BBG-groep en via hun afvaardiging in het stamboek. Indien dit niet gegarandeerd kan worden, eisen we een deel van de overheidstoelagen op om zelf een testprogramma op te zetten. Voor cijfers in gebruikskruising op melkvee zorgt onze Duitse productiepartner en voor cijfers in kruising met andere vleesrassen zorgt onze Ierse productiepartner.' 'Maar de kracht van onze organisatie ligt in de eerste plaats bij de veehouders zelf,' vervolgt Henri Broers, 'hun genetica is onze toekomst.' 'En hun toekomst is onze genetica', vult Marc Servais vol vertrouwen aan.

Guy Nantier

Génétique Avenir Belgimex

Nieuwe coöperatie gaat voor twintig procent van de spermamarkt