



Plantaardig Exportbeleid (PEX) 'Een bloeiende wereldhandel'



Plantaardig Exportbeleid (PEX) 'Een bloeiende wereldhandel'

Factsheet uit de portfolio van de directie Industrie en Handel versie januari 2008

Stand van zaken

Afgelopen jaar is relatief de meeste inzet gepleegd op Rusland en Japan. De gewenste inzet op prioritaire landen en nieuwe aandachtlanden wordt echter voortdurend getoetst binnen het PEX-kader.

Feiten en cijfers

Exportcijfers in miljoen euro:

- Bloembollen: VS 103,3; Japan 62,4; Rusland 9,5; China 24,8.
- Bloemkwekerij (snijbloemen, planten, uitgangsmateriaal): VS 96,2; Japan 20,8; Rusland 101; China 2,5.
- Boomkwekerij: VS 22,2; Japan 3; Rusland 2,6 (China 0).
- Verse groenten en fruit (mln. kg): VS 30,7; Japan 5,3; Rusland 162,2 (China 0).
- De trend op enkele belangrijke landen is al enige jaren (licht) negatief.

Looptijd

Gestart in 1997; doorlopend

Samenwerking

Directie Landbouw en de Plantenziektenkundige Dienst zijn eindverantwoordelijk voor het fyto-sanitaire beleid, I&H is specifiek betrokken vanuit de agribusiness-invalshoek; directie Internationale Zaken; bedrijfsleven PT, HBAG, NIVAA/NIVAP, Anthos, Plantum, Frugi Venta

Meer informatie

Ministerie van Landbouw,
Natuur en Voedselkwaliteit
Directie Industrie en Handel
Jan Water
telefoon +31 (0)70 378 40 76
e-mail j.k.water@minlnv.nl



Nederland heeft veel belang bij export van planten en plantaardige producten. Daarom is het voorkomen, opheffen of verminderen van structurele handelsbelemmeringen voor deze producten een taak van overheid en bedrijfsleven. Met een samenhangend stelsel van criteria worden structuur en prioriteiten aangebracht in aan te pakken exportbelemmeringen. Nauwe onderlinge samenwerking van LNV met het georganiseerde bedrijfsleven is kenmerkend voor de aanpak. Gevolg daarvan is een optimale coördinatie en planning van de inzet van mensen en middelen.

Context

In het handelsverkeer van planten en plantaardige producten ervaren Nederlandse exporteurs regelmatig belemmeringen van fyto-sanitaire, kwekersrechtelijke, tarifaire en (handels)politieke aard. Deze belemmeringen houden veelbelovende markten gesloten of onderbreken bestaande handelsstromen. Terwijl juist continuïteit nodig is om succesvol te kunnen zijn op een bepaalde markt. Na uitgebreide analyse en consultatie van het betrokken plantaardige bedrijfsleven is in eerste instantie gekozen voor een brede aanpak op Rusland en China (1997). Later zijn India (1999) en Japan (2003) toegevoegd, en nieuwe aandachtlanden voor het bedrijfsleven zoals de VS, Canada en Turkije (2004). Er is nu ook meer aandacht voor andere landen in het Verre Oosten.

Effecten

De structurele aanpak in het programma voorkomt ad hoc-beleid op exportbelemmeringen voor het bedrijfsleven, zonder aan slagvaardigheid in te boeten bij het oplossen van urgente problemen.

Bijzondere aspecten

Coördinatie van het plantaardige exportbeleid levert inzichtelijke prioritering van landen/productgroepen en een transparante besluitvorming. De multidisciplinaire aanpak en inzet van het totale beschikbare markttoegangsinstrumentarium hebben effect. Het bedrijfsleven waardeert de nieuwe publiek-private aanpak van handelsbelemmeringen, de heldere communicatiestructuur en korte lijnen.

Uitdagingen

Belangrijk is het identificeren van bestaande of mogelijke structurele belemmeringen in de reguliere handel. In de totale prioriteitstelling is de marktpotentie in combinatie met de haalbaarheid van doorslaggevend belang. Daarnaast moet het betreffende probleem of land worden getoetst aan het bilaterale en multilaterale buitenlandbeleid van LNV (EU- en WTO-conform).

Aansluiting op LNV-beleid

Door aanpak van exportbelemmeringen wordt de Nederlandse concurrentiepositie bevorderd: een speerpunt van I&H. De samenwerking met het bedrijfsleven is kenmerkend voor deze directie. De prioriteitslanden passen binnen het LNV-landenbeleid op basis van internationale politiek-bestuurlijke relaties, LNV-inzet in multilaterale organisaties, markttoegang, economische relaties en handelsbetrekkingen in agrosectoren.

Meerwaarde

Exportbelemmeringen voor ondernemers op belangrijke exportlanden worden waar mogelijk voorkomen, opgeheven of verminderd. Aangeven van knelpunten door het bedrijfsleven bepaalt grotendeels de agenda.