

Ingezonden brief

Kruidenmengsel tegen spoelworm

Het artikel 'Kruidenmengsel bestrijdt spoelworm enigszins' (V-focus, december 2007) bevat zeker waardevolle informatie voor de biologische varkenshouderij in de zoektocht naar alternatieve ontwormingsmiddelen. Helaas blijkt dat het wormvrij krijgen van de varkens voorlopig niet zal lukken met kruidenmengsels. Het wormvrij krijgen van varkensbedrijven is sowieso een utopie, zeker in de biologische sector. Wormarm is het hoogst haalbare. Echter, met het opvolgen van het advies in het artikel zal een (biologisch) varkensbedrijf jammer genoeg géén wormarmstatus behalen. Los van het feit of een bedrijf hoog of laag besmet is (wat heel moeilijk is vast te stellen), dient ontwormen altijd te gebeuren op basis van de levenscyclus van in dit geval de spoelworm. Dit in combinatie met de werkzaamheid van het middel en de toepassingsmethode. Alleen dan ontwormt men op basis van feiten. Ontwormen op basis van het percentage afgekeurde levers op de slachtbon met mestonderzoek

geeft te veel ruimte voor aannames en is niet sluitend. Waarom niet? Levers kunnen herstellen na een worminfectie en zijn mogelijk schoon op moment van slachten. Daarnaast produceren wormen niet alle dagen eitjes en er moeten op moment van mestmonstername maar net ook volwassen wormen zijn die eitjes produceren. Als men varkenshouders vraagt waarom ze ontwormen, dan hebben ze allemaal een wormvrij bedrijf voor ogen. Dan moet V-focus toch zeker het advies geven dat dit het beste benadert? Voor een goed onderbouwd ontwormingsschema kan de varkensdierenarts zorgdragen.

Rainier van Gelderen,
Janssen Animal Health Benelux

Naschrift

De auteurs bedanken Rainier van Gelderen voor de waardevolle aanvulling.

Vochtrijke Diervoeders voor varkens en rundvee

De auteurs – de Overleggroep Producten Natte Veevoeders en Schothorst Feed Research – hebben getracht alle beschikbare informatie over vochtrijke diervoeders te bundelen in één klapper. De klapper bevat dan ook veel actuele informatie over de verschillende productgroepen, zoals tarweproducten en aardappelproducten. Ook de verschillende diervoeders/voedermiddelen binnen alle productgroepen worden uitvoerig besproken. Verder bevat de bundel veel tabellen met per product gegevens over de nutriënten, de gehalten en voederwaardcijfers. De tabellen zijn samengesteld op basis van beschikbare analyse- en literatuurgegevens. Verder is er aandacht voor

de opslag en conservering, twee kritische punten in de praktijk. De 120 pagina's tellende klapper is een waardevolle informatiebron voor adviseurs in en afnemers van natte bijproducten.

Titel: Vochtrijke Diervoeders voor varkens en rundvee
Auteurs: Overleggroep Producten Natte Veevoeders en Schothorst Feed Research
Kosten: 30 euro
Bestellen: OPNV, telefoon (0478) 579220

Als je bedrijf je leven is

'Als je bedrijf je leven is' gaat over alles wat te maken heeft met bedrijfsoverdracht in het MKB en de agrarische sector. Er komt bij een bedrijfsoverdracht veel kijken, zowel op juridisch, fiscaal als bedrijfskundig terrein.

Daarnaast is het een ingrijpende emotionele gebeurtenis. Alle aspecten die bij een overdracht meespelen zijn verzameld in dit boek: het toekomstbeeld van de verkoper, de opvolger in beeld, de waarde en prijs van de onderneming, onderhandelen tot een deal, inwerken van de opvolger en het loslaten van het bedrijf.



In het boek komen vele ondernemers aan het woord die hun ervaringen delen met de lezer. Het is knap dat de auteurs erin zijn geslaagd de verschillende aspecten rondom bedrijfsoverdracht zo volledig en toegankelijk neer te zetten. Het boek telt 176 pagina's en is rijk geïllustreerd. Het boek kwam tot stand met medewerking van Gibo Groep, MKB Adviseurs en LTO Noord Advies.

Titel: Als je bedrijf je leven is. Bedrijfsopvolging in het MKB en de agrarische sector
Auteur: ir. J.A. Breembroek, mr. S.F.J.J. Schenk, ing. J.H.J. van der Heijden en drs. M.T.M. Zemann
Kosten: 22,95 euro
Bestellen: www.agriboek.nl
(uitgeverij: Reed Business Information)

ForFarmers gaat stap verder in automatisering

Optivoer werd enige tijd geleden ontwikkeld door Agrovision en ForFarmers. Dit rantsoenberekeningsprogramma leest automatisch gegevens van ruwvoer, krachtvoer en melkcontrole in en publiceert deze op het ForFarmers-portaal. En met het nieuwe VC Direct worden de nieuwe voeradviezen vervolgens automatisch klaargezet in de voercomputer van de boer. Niet alleen melkveehouders hebben baat bij zoveel automatisering, maar vooral ook de adviseurs.

Vier jaar geleden besloot ForFarmers te investeren in de automatisering van kennis. Door voorlichters op voorhand inzicht te geven in actuele kengetallen en analyses, gingen zij beter geïnformeerd op pad. Bovendien ontlastte het programma de adviseurs bij de bedrijfsadviesing. Samen met Agrovision (bouwer van softwarepakketten) werd Optivoer gebouwd, waarin per veebedrijf gegevens worden ingeladen van Bgg, CRM, NRS, de zuivel en over het krachtvoer. Optivoer zorgde vervolgens na elke melkcontrole voor de berekening van een nieuw voeradvies per koe. Nieuw is VC Direct, dat de nieuwe voeradviezen automatisch doorzet naar de voercomputer van het bedrijf. De melkveehouder krijgt een seintje dat de adviezen klaarstaan, en kan ze desgewenst automatisch inladen. Voorheen moest de boer deze adviezen handmatig intikken.

Signaleringsysteem

Het programma Agroscoop zorgt voor een bewaking van alle gegevens en signaleert afwijkingen. Als dit programma iets 'vreemds' ontdekt, gaat er meteen een 'attentie e-mail' naar de voorlichter van het bedrijf. "De voorlichter ziet hierdoor vaak al eerder dat er een probleem is op het bedrijf dan de boer zelf. Met dit signaleringsysteem kan de adviseur dan wel de boer vroegtijdig bijsturen", aldus Jos Westerhof, productmanager rundveehouderij bij ForFarmers. Volgens Westerhof is een verdergaande automatisering essentieel voor een pro-actieve bedrijfsbegeleiding. "Dit systeem heeft voor ons veel toegevoegde waarde."

Analyses

Door de grote actuele verzameling van gegevens, is de voorlichter steeds op de hoogte van wat er speelt op de bedrijven. Inmiddels doen 1.800 melkveebedrijven mee aan het programma en zitten er 126.000 koeien in het gegevensbestand. Zoveel gegevens bieden mogelijkheden tot vele analyses. "Wij weten nu bijvoorbeeld precies hoe onze verschillende voerlijnen presteren en kunnen de resultaten van robotbedrijven vergelijken met die van andere bedrijven. Wij kunnen zelfs de gemiddelde bedrijfsresultaten van de individuele voorlichters met



INDIVIDUEEL VERGELIJKEN

ForFarmers kan de resultaten van de individuele voorlichters eenvoudig met elkaar vergelijken. Om privacyredenen zijn de namen van de voorlichters hier weggelaten.

elkaar vergelijken", zegt Westerhof. Waarom is de gemiddelde tussenkalftijd op de bedrijven van voorlichter A 416 dagen en die van voorlichter B 435 dagen? Westerhof voegt er meteen aan toe voorzichtig te zijn met dit soort vergelijkingen omdat de voorlichters gebonden zijn aan een regio en/of een bepaald type bedrijven. Heel veel relaties zijn te leggen en in een grafiek weer te geven (zie voorbeeld). 70 procent van de melkveeouders van ForFarmers doet inmiddels mee aan het programma, het streven is 100 procent. Deelname is voor veehouders gratis. "Door deze verdergaande automatisering kunnen wij efficiënter werken en dat bespaart kosten. Vroeger moest je naar de boer toe om te zien wat er aan de hand was, nu zien wij het vaak al in de computer en kan een belletje genoeg zijn", aldus Westerhof.