

Gebroeders Van Lienden: 'Een goed moment om nieuwe keuzes te maken'



Martijn van Lienden: "Je gaat met je bank een langdurige relatie aan. Met de ABN-AMRO klikte het direct."

Martijn en Bas van Lienden beleven een extra druk jaar. Terwijl Bas (29) het oude tomatenbedrijf in Berkel draaiende houdt, volgt Martijn (33) de bouw van het nieuwe bedrijf in Bleiswijk op de voet. Het is nauwelijks voorstelbaar dat de nieuwe tuin over een goede maand in gebruik wordt genomen. "Het hele gebied hier is één grote bouwput, maar we liggen op schema", zegt de groenteteler zelfverzekerd.

TEKST EN BEELD: JAN VAN STAALDUINEN

Omdat het oude bedrijf van 2,5 ha in Berkel op termijn moest wijken voor woningbouw, gingen de gebroeders van Lienden enkele jaren geleden op zoek naar een nieuwe locatie. "We zijn overal geweest, van Friesland tot Limburg", blikt Martijn terug. "In 2003 kwam de ontwikkeling van dit nieuwe gebied aan de rand

van Bleiswijk in een stroomversnelling. Dat was ons het liefste, want zo konden we toch in de B-driehoek blijven. Eind 2004 waren de vergunningen rond."

Kloof overbruggen

Het nieuwe bedrijf omvat 5 ha glas en een royale verwerkingsruimte van 1.200 m². De kavel van 6,6 ha bood daar voldoende

ruimte voor, maar was het plaatje ook financieel sluitend te maken? "Met een grondprijs van € 55 m² en € 90 tot € 95 per m² voor kassen, bedrijfsruimte en installaties was er een flinke kloof te overbruggen", bevestigt Martijn.

"Samen met een onafhankelijk adviseur en onze accountant hebben we een goed doortimmerd financieringsplan opgesteld. Daarmee zijn we naar drie banken gestapt, waaronder onze toenmalige huisbankier Rabobank. In verband met tijdsdruk heeft de Rabobank toen direct een aanvraag ingediend bij het Borgstellingsfonds. We moesten de offertes echter nog ontvangen en beoordelen."

Persoonlijk contact

ABN AMRO Bank deed volgens de ondernemer direct het goede aanbod. Daarnaast vonden de broers die bank het meest positief staan tegenover onze plannen. "Het klikte direct", vat Martijn samen. "Ook dat vonden we belangrijk. Je gaat een langdurige relatie aan en dan is goed persoonlijk contact gewoon nodig."

Had die keuze gevolgen voor de lopende aanvraag bij het Borgstellingsfonds? "Nee", antwoordt Van Lienden. "ABN AMRO Bank heeft hem vrijwel ongewijzigd overgenomen en de aanvraag is toegewezen."

Puntjes op de i

Bij het betreden van de nieuwe, zes meter hoge kas tast ik onwillekeurig naar mijn zonnebril, die natuurlijk in de auto ligt. De niet door gewas onderbroken najaarszon wordt onverbiddeijk weerkaatst door het hagelwitte loopfolie. "Over een week of zes komen de planten erin", zegt Van Lienden bijna ongeduldig. "Welk ras mijn broer op het oog heeft weet ik niet precies, maar het wordt een redelijk grove trostomaat. Ook de afzet houden we opnieuw tegen het licht. Zo'n doorstart is een goed moment om nieuwe keuzes te maken."

SAMENVATTING

Gedwongen bedrijfsverplaatsing bood de gebroeders Van Lienden de kans om het bedrijf in omvang te verdubbelen. De financieringsaanvraag werd opgesteld met een onafhankelijk adviseur. Op basis van scherpe tarieven en een positieve, betrokken houding kwam ABN-AMRO als beste uit de bus.